

CLUB PIPE

ICEX



PANAMÁ – OCTUBRE 2007

PIPE
Plan Iniciación
Promoción Exterior

Buscador Buscar | Mapa | Contacto

MENÚ Bienvenido al Portal PIPE [Ver perfil](#) | [Salir](#) Club PIPE

Inicio EMPRESA PIPE > PIPeNet

PIPeNet

Monográficos

Posicionamiento en buscadores
Parte del éxito de una página web está... [+ información](#)

Artículos anteriores

Site del mes

Bodegas Monje, identidad e Internet
Desde 1956, Bodegas Monje produce y elabora vinos con... [+ información](#)

Artículos anteriores

¿Qué es PIPeNet? Definición, condiciones de acceso y ventajas	Enciclopedia Términos que siempre quiso saber y nunca se atrevió a preguntar
Su asesor Consulta las mejores posibilidades para su web	Solicitud de PIPeNet Formulario para participar en el Plan PIPeNet

Boletín PIPeNet
Reciba mensualmente información útil sobre exportación e Internet

[Suscripción](#)

pipe no pipenet
nº 11-140/0030

aprendiendo a Exportar

PARA LAS EMPRESAS PIPE Y APEX

http://www.portalpipe.com/icex/applications/PIPE2000/cda/controller/pagePIPE/0,4651,5112418_5119910_41784500_0,00.html

Internet

Inicio 2 Explorador d... 2 Reproductor de ... 2 Microsoft Offi... 2 Internet Ex... Microsoft Excel - ... Microsoft PowerP... 14:42

PIPE
Plan Iniciación
Promoción Exterior

Acceso a zona privada PIPE

usuario:
contraseña:

[¿Olvidó su contraseña?](#)

MENÚ

- PROGRAMA
- EVOLUCIÓN
- SER EXPORTADOR
- ACTUALIDAD
- SU WEB PIPE
- SERVICIOS CLUB PIPE

aprendiendo al Exportar

ABIERTA HASTA EL 31 DE DICIEMBRE

Agenda

- > Visita Guiada a la Feria SIAL
- > Feria Milano Unica.
- > Visita Guiada a la Speciality And Fine Food Fair London

[ver todos los eventos](#)

Noticias

La importancia de los idiomas.
Servicios PIPE como el de Asitel, son cada vez más demandados.

David Christian, abriendo nuevos mercados en la Unión Europea.
Además estrena nueva marca.

Liberalia, premiada con Medalla de Plata.
En "The Mediterranean International Wine & Spirit Challenge, Terravino 2006".

[ver todas las noticias](#)

¿Quiere convertirse en una empresa PIPE ?
Conozca toda la información y suscribase>>

¿Pertenece ya su empresa al Club PIPE ?
Conozca las ventajas y cómo acceder a ellas >>

¿Es usted un colaborador o gestor ?
Conozca las ventajas de las herramientas específicas para su segmento.

- > Promotores
- > Colaboradores
- > Tutores
- > Gestores

Internet

Inicio | 2 Explorador de Win... | Reproductor de Windo... | 2 Microsoft Office O... | 2 Internet Explorer | Microsoft Excel - Cont... | 14:40

¿QUÉ ES EL CLUB PIPE?

- El CLUB PIPE se ha creado por parte del ICEX en el 2005, con el fin de prestar un mayor apoyo a las empresas PIPE.

¿QUIÉNES FORMAN PARTE DEL CLUB PIPE?

- Todas las empresas que han realizado el PIPE o lo están realizando en la actualidad.

¿QUÉ OFRECE?

- Una serie de servicios y programas en exclusiva diseñados para empresas que están comenzando a exportar.

- Los Servicios Club PIPE se ofrecen en exclusiva o en condiciones preferentes a las empresas que forman parte de él a través del portal PIPE
- Tipología de servicios :
 1. Analistas en el exterior
 2. Financieros
 3. Calidad
 4. Tecnológicos
 5. Actividades de promoción
 6. Meeting PIPE
 7. Idiomas
 8. Comunicaciones

1. APOYO EN EL EXTERIOR

a) ANALISTAS PIPE EN EL EXTERIOR

El Programa PIPE cuenta con 5 Analistas de mercado en 5 Oficinas Económicas y Comerciales, que prestan apoyo personalizado a las empresas PIPE en los mercados de destino

- Facilitando información sector/mercado
- Apoyo a la puesta en marcha de estrategia de promoción : visitas punto de venta, información sobre precios, etiquetado, organizando agenda de entrevistas, etc...
- Estos analistas se ven reforzados con becarios PIPE en Oficinas Comerciales

1. APOYO EN EL EXTERIOR

b) CONSULTORES EN DESTINO PIPE

Ofrecer en mercados más distantes o complejos la figura de un consultor local que :

- Realice estudio de mercado personalizado
- Proponga a la empresa estrategia de acceso al mercado
- Acompañe a la empresa en sus primeros pasos en el mercado
 - Seleccionando clientes o posibles socios
 - Seguimiento de contactos
 - Identificación de proveedores terceros adecuados (abogados, agencias publicidad, traductores, etc...)
 - Diseño Plan de Marketing en el Mercado

2. FINANCIEROS

- Línea ICEX –ICO Aprendiendo a Exportar: 100.000 euros por empresas a interés cero.
- Líneas financieras en condiciones preferentes en base a convenios con las principales entidades financieras españolas (Santander, BBVA, La Caixa, Banesto, Bankinter, Banco Popular, etc.)

2. FINANCIEROS

- Servicios financieros
 - Nueva Línea de Asesoramiento de cobros: un año hasta 100.000 euros, a tipo cero.
 - Póliza 100 PIPE (CESCE – ICEX)
 - American Express : tarjeta business gold, gratis el primer año.
 - Fondo Capital Riesgo BANESTO

3. CALIDAD

Para promover entre las empresas PIPE la certificación de calidad.

Acuerdos con las principales empresas de calidad: Bureau Veritas, Soluziona, Aenor, para prestación de :

- Servicios de Inspección
- Gestión de la calidad (implantación de sistema de calidad ISO 9001)
- Gestión del medio ambiente (Implantación de sistemas de gestión medioambiental ISO 14001)
- Servicios de certificación de calidad

4.TECNOLÓGICOS

- Préstamo Tecnológico: Línea al 0%
- Asesoramiento en utilización Nuevas Tecnologías :
PIPENET / PIPENET 2.0

5. ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

- Visitas guiadas a ferias
- Viajes de Prospección
- Participaciones en ferias

VISITAS GUIADAS A FERIAS

Se organizan visitas guiadas a las principales ferias sectoriales del mundo. Se ofrece :

- Dossier informativo sobre sector/mercado y de la feria elaborado por Oficina Comercial
- Participación en seminario informativo
- Visita a la feria acompañada de un experto sectorial conocedor del mercado
- Visita a la distribución minorista

VIAJES DE PROSPECCIÓN

Ofrecen a las empresas una primera toma de contacto con el mercado identificando las posibilidades comerciales de sus productos. Se ofrece :

- Dossier informativo
- Participación en seminario informativo
- Agenda de entrevistas
- Actividades complementarias, por ejemplo
 - Visita a empresas españolas ya instaladas

PARTICIPACIONES EN FERIAS

- Participación conjunta a las principales feriales del sector. En ellas se ofrece un servicio llave en mano.
- Decoración, alquiler del espacio, etc... conjunto
- Campaña publicitaria : anuncios de la participación, mailing a distribuidores con catálogo participación, etc...

6. MEETING PIPE

- Foro físico y virtual
- Poner en contacto empresas PIPE
- Crear sinergias

The screenshot displays the Meeting PIPE website interface. At the top, there is a navigation bar with the PIPE logo and the text 'Plan Iniciación Promoción Exterior'. To the right, there are login fields for 'Usuario:' and 'Contraseña:', along with a 'Recordar contraseña' checkbox and an 'Entrar' button. Below the navigation bar, there are tabs for 'Meeting PIPE', 'BUSCADOR', 'SERVICIOS', 'CASOS DE ÉXITO', 'EVENTOS', and 'PROGRAMA'. The main content area is divided into several sections:

- ¡Expande tus horizontes empresariales!**: A section with the text 'Encuentra nuevas oportunidades dentro de tu propia red.' and an image of a man on a phone.
- Más de 700 interacciones establecidas entre empresas PIPE..**: A section listing active users by directory of interest:

Sanidad	208
Tecnología - Bases de Datos	179
Tecnología - Hardware	140
Mining/Warehousing	120
Tecnología - Desarrollo Web	50
Importación/Exportación	16
Investigación Médica	10
- SU EMPRESA MÁS INTERNACIONAL**: A section featuring a map of Europe with active prospecting locations: FI (12), SE (18), IE (15), UK (45), GE (10), FR (16), P (10), and IT (8). It includes a '+ Información' button and a 'Europa' navigation link.
- NUEVAS EMPRESAS ya conectadas.**: A section displaying logos for 'bluu', 'karakas', 'antalis', and 'the BA communicating science'.
- Meeting PIPE te ofrece :**: A list of services: '-Intercambiar experiencias exportadoras.', '-Exponer tus productos y servicios.', and '-Asesorarte por expertos en materias de exportación.'

At the bottom of the page, there is a footer with copyright information 'Copyright © ICEX 2006', contact details for 'Pº de la Castellana 14-16 28046 MADRID', a phone number '+34 902 349 000', and an email address 'info@meetingpipe.es'. There are also links for 'Política de privacidad', 'Términos de Uso', and 'Servicio al usuario/FAQ'.

CLUB PIPE

ICEX



PANAMÁ – OCTUBRE 2007