

**ICEX**

# aprendiendo a Exportar



Panamá

Octubre 2007

## ¿ QUÉ BUSCAMOS ?



- SENSIBILIZAR A PYMES DE LA REGIÓN CON POTENCIAL DE LA NECESIDAD DE EXPORTAR
- CON UN PROGRAMA INTEGRAL QUE PERMITA A LAS PYMES SER MÁS COMPETITIVAS PARA ABORDAR LOS MERCADOS EXTERIORES
- LES OFRECEMOS APOYO Y ASESORAMIENTO PERSONALIZADO
- QUEREMOS AYUDAR A NUESTRAS PYMES A “TOCAR MERCADOS”

## ¿ CÓMO LO HACEMOS ?

APRENDIENDO A EXPORTAR CONSTA DE :

- Una **Jornada** de lanzamiento en la que contamos con expertos para asesorar a pymes y con empresas con éxito internacional que contarán sus experiencias en el exterior



- Un **Programa** de apoyo a la pyme durante todo un año, para ayudarla a ser más competitiva

## CAPTACIÓN Y DIFUSIÓN :

- VISITA PERSONAL A 800 EMPRESAS PARA INVITARLAS A LA JORNADA
- CAMPAÑA DE COMUNICACIÓN
- ESPECIAL EN PRENSA DE 8 PÁGINAS EL DOMINGO ANTERIOR

## EL PROGRAMA :

- RUEDA DE PRENSA : HORA 12'30
- JORNADA : HORA 16'00 – 20'00
- ENCUENTRO EMPRESARIAL : HORA 18'30

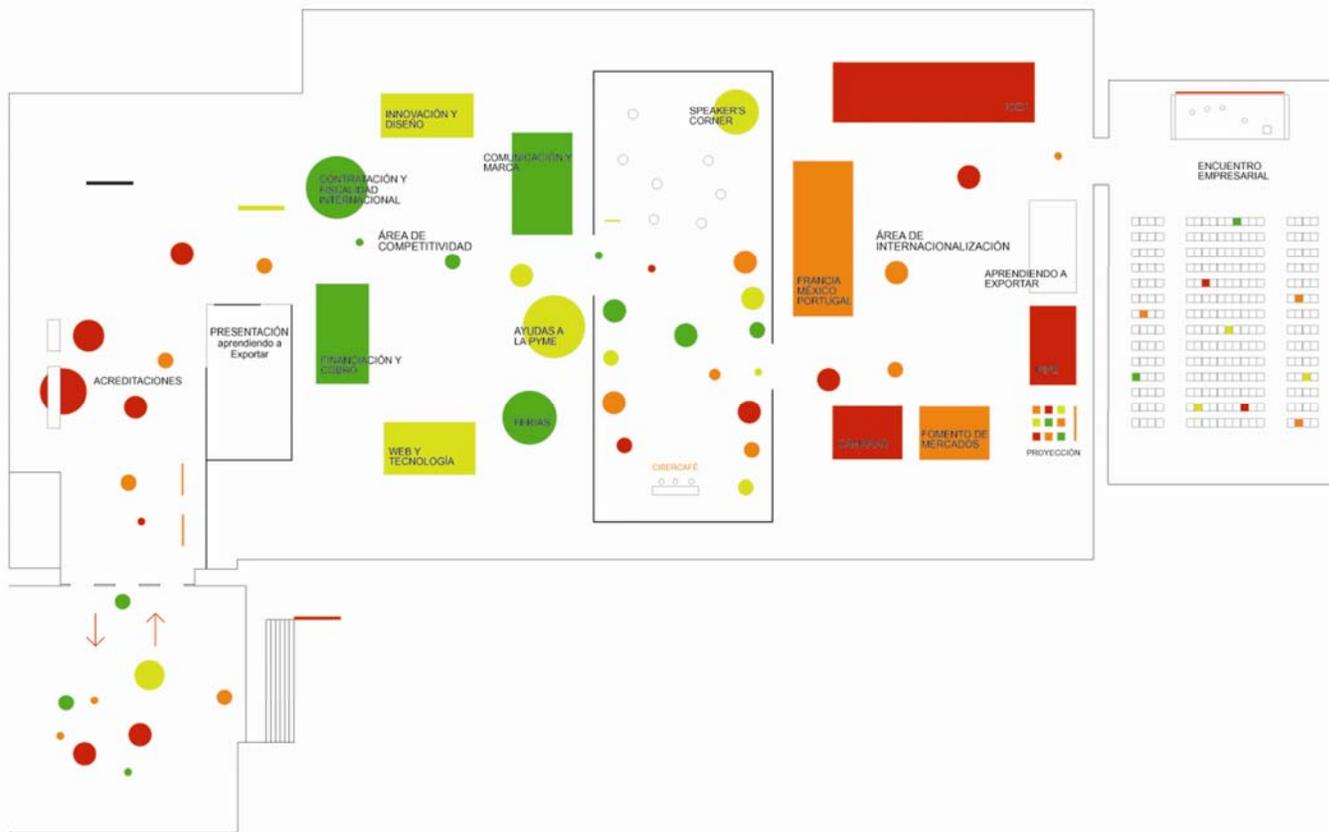






## LA JORNADA:

PLANO :



## LA JORNADA:

### VISITA DINÁMICA A ZONA EXPOSICIÓN **DOS ÁREAS:**

- Área Competitividad PYME con Asesoramiento de Expertos en :



- Web y Tecnología
- Innovación y Diseño
- Comunicación y Marca
- Financiación y Cobro
- Contratos y Trámites
- Ferias
- Ayudas a la PYME

## LA JORNADA:

- Área Internacionalización con la presencia de Instituciones y

### Programas:

- ICEX
- Dirección General de Promoción Industrial
- Cámaras de Comercio de la región
- Programa Aprendiendo a Exportar
- Oficinas Económicas y Comerciales de España en el Exterior
- Programa PIPE



## LA JORNADA:

- Zona Interactiva Aprendiendo a Exportar, con los 10 primeros pasos para salir al exterior
- Presentaciones de 5 minutos, cada cuarto de hora, durante toda la tarde, en speaker's corner
- Proyecciones videos casos de éxito
- Videojuego Aprendiendo a Exportar
- Cibercafé



## LA JORNADA:

### Y POR ÚLTIMO:

#### ENCUENTRO EMPRESARIAL (18'30 h. a 19'30 h.)

- Tres pymes de la región de reciente y exitosa trayectoria internacional cuentan su experiencia



## 18 JORNADAS REALIZADAS :

	<u>Asistentes</u>		<u>Asistentes</u>
<b>AÑO 2005</b>		<b>AÑO 2006</b>	
❖ Oviedo, 31 mayo	→ 428	❖ Badajoz, 28 de septiembre	→ 335
❖ Zaragoza, 27 junio	→ 671	❖ Coslada (Madrid), 25 oct.	→ 313
❖ Málaga, 4 octubre	→ 520	❖ Tenerife, 30 Noviembre	→ 320
❖ A Coruña, 21 diciembre	→ 373	<b>AÑO 2007</b>	
<b>AÑO 2006</b>		❖ Santander, 1 Febrero	→ 330
❖ Tarrasa (Barcelona), 8 de febrero	→ 402	❖ Alicante, 1 de Marzo	→ 627
❖ Logroño, 5 abril	→ 333	❖ Pamplona, 21 de marzo	→ 394
❖ San Sebastián, 11 de mayo	→ 330	❖ Murcia, 26 de abril	→ 485
❖ Ciudad Real, 7 de Junio	→ 281	❖ Palma de Mallorca, 7 junio	→ 338
■ Burgos, 6 de Julio	→ 391	❖ Gerona, 4 octubre	→ 288

## RESULTADOS HASTA LA FECHA

- 10.532 EMPRESAS VISITADAS
- MÁS DE 4.700 ASISTENTES
- PRESENCIA CONTINUADA DE LA EXPORTACIÓN EN MEDIOS NACIONALES Y REGIONALES



## PRÓXIMAS JORNADAS 2007

- Madrid Tecnológico → 7 Noviembre
- Córdoba → 29 Noviembre
- Las Palmas → 20 Diciembre

## PRÓXIMAS JORNADAS 2008

- Castellón → Noviembre
- Almería → Marzo
- León → Abril
- Vigo → Junio

## EL PROGRAMA APRENDIENDO A EXPORTAR:

### ¿CÓMO APOYA A LA PYME?

1. ANALIZANDO SU POSICIÓN COMPETITIVA Y SU POTENCIAL EXPORTADOR :

Para ello le realizamos un diagnóstico gratuito a cada empresa con el fin de identificar los puntos de mejora necesarios para iniciar su salida al exterior



## EL PROGRAMA:

### ¿CÓMO APOYA A LA PYME?

#### 2. ASESORÁNDOLA EN TODOS AQUELLOS ASPECTOS QUE LE PERMITAN MEJORAR SU COMPETITIVIDAD INTERNACIONAL

La empresa podrá contar con expertos en :

- Estrategia de comunicación y marca
- Utilización de nuevas tecnologías y web
- Aspectos fiscales y contractuales
- Innovación de procesos y productos
- Situación financiera de la empresa



## EL PROGRAMA:

### ¿CÓMO APOYA A LA PYME?

#### 2. CON APOYO FINANCIERO



- **LINEA DE FINANCIACIÓN APRENDIENDO A EXPORTAR ICEX-ICO** : SU EMPRESA PUEDE OBTENER 100.000 EUROS AL 0% DE INTERÉS PARA TODO TIPO DE GASTOS QUE APOYEN SUS PRIMEROS PASOS EN EL EXTERIOR
- **LINEA DE ASEGURAMIENTO DE COBROS** : LE GARANTIZAMOS EL COBRO DE SUS PRIMEROS 100.000 EUROS DE VENTA AL EXTERIOR AL 0% (LINEA ICEX-ICO)
- APRENDIENDO A EXPORTAR LE PERMITE VENDER MERCADOS EXTERIORES A **COSTE CERO Y RIESGO CERO**

**ICEX**

# aprendiendo a Exportar



Panamá

Octubre 2007