

Cámara de Comercio de España en Taiwán

Notas Sectoriales

El mercado de Equipamiento Médico en Taiwán

ICEX

El mercado de Equipamiento Médico en Taiwán

Este estudio ha sido realizado bajo la supervisión de la
Cámara de Comercio de España en Taiwán.

Marzo 2006

ÍNDICE

I. CONCLUSIONES.....	4
II. DEFINICION DEL SECTOR.....	6
1. Delimitación del sector.....	6
2. Clasificación arancelaria.....	7
III. OFERTA.....	9
1. Tamaño del mercado.....	9
2. Producción local.....	10
3. Importaciones.....	11
4. Competidores.....	14
IV. ANÁLISIS CUALITATIVO DE LA DEMANDA.....	15
V. PRECIOS Y SU FORMACIÓN.....	18
VI. PERCEPCIÓN DEL PRODUCTO ESPAÑOL.....	20
VII. DISTRIBUCIÓN.....	21
VIII. CONDICIONES DE ACCESO AL MERCADO.....	23
1. Registro de empresa y productos.....	23
2. Aranceles 28.....	
IX. ANEXOS.....	29
1. Ferias.....	29
2. Asociaciones.....	32
3. Otras direcciones de interés.....	32
4. Empresas.....	33

I. CONCLUSIONES

Taiwán es un país con un considerable poder adquisitivo, que lo sitúa entre los cinco países más desarrollados en Asia (PIB/Habitante = 15.215 EUR). Los rápidos procesos de modernización, los cambios en los estilos de vida, el envejecimiento de la población y el incremento de los gastos médicos per capita, determinan un crecimiento constante del mercado de los equipos médicos. En el 2005 este mercado creció en su totalidad a una tasa anual de entre el 3% y el 5%, con picos entre el 6% y el 10% para el sector de los aparatos para implantes.

El sistema del Seguro Médico Nacional (NHI) cubre al 98% de la población elegible y facilita reembolsos para una amplia gama de terapias y tratamientos médicos. Desde hace unos años este sistema está en grave déficit financiero por lo que se elaboró un plan de saneamiento, llamado “*Global Budget Program*”, que se está aplicando desde Julio 2005. Este plan prevé estándares de reembolsos más rígidos y periodos de renovación de la maquinaria más amplios. Debido a estos nuevos estándares se espera una ralentización del crecimiento del mercado, este efecto podría venir en parte compensado por el constante incremento de los gastos privados, sobre todo en aquellos sectores no cubiertos por el NHI, como el oftalmológico, el dental y de la medicina estética.

La producción interna está orientada sobre todo a equipos a bajo contenido tecnológico y material sanitario desechable. La mayor parte de lo que se produce está destinado a la exportación, mientras la demanda interna está cubierta en un 70% de productos importados.

A pesar de ser un mercado todavía en crecimiento, se trata de un mercado altamente competitivo y con elevadas barreras de entrada. Por lo que es apto principalmente a empresas de tamaño medio-grande que se plantean invertir a medio / largo plazo, ya que los beneficios pueden tardar en materializarse.

La primera barrera por un exportador español a la hora de vender en Taiwán es dada por los reglamentos del Departamento de Sanidad (DOH), que prevé un registro obligatorio tanto de la empresa extranjera como de cada uno de los productos que se quieren comercializar. Este registro debe ser realizado a través de un agente o distribuidor local el cual será el tenedor de la licencia de ese producto en Taiwán. Esta barrera de entrada no arancelaria no constituye un gran obstáculo para las empresas extranjeras, ya que los tramites con las autoridades locales son gestionados totalmente por el importador taiwanés y normalmente si la empresa cumple con los estándares de calidad establecidos por el DHO el registro no viene rechazado. De todas formas es importante considerar que durante toda la fase del registro, que puede variar desde 6 meses a un año, el exportador no puede ni vender ni promocionarse con muestras gratuitas. Cabe finalmente destacar la importancia de elegir un buen distribuidor local, ya que de sus gestiones dependerá la llave del éxito para el exportador español.

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

La barrera más consistente es sin duda el alto nivel de competitividad de este sector ocupado casi en su totalidad por las grandes multinacionales, como G.E., Johnson & Johnson, Siemens, Philips etc. Estas grandes multinacionales, con filial local, ofrecen condiciones de venta que incluyen además de los equipos también servicios de asistencia y financiación ventajosa. Para poder competir con este tipo de ofertas hace falta una gran inversión en publicidad, promoción y servicio de asistencia lo que presupone costes de comercialización muy elevados. Los médicos taiwanés preferentemente compran sus productos debidos a la reconocida fama internacional de que gozan estas multinacionales. Según las entrevistas realizadas, los médicos locales podrían cambiar su elección de compra sólo si las ofertas de los nuevos competidores sean igualmente completas pero definitivamente más económicas.

La empresa española en Taiwán no goza de mucha tradición y la imagen que existe del equipamiento médico español es casi inexistente. Esta falta de imagen es sin duda una de las principales desventajas, sobre todo por las empresas que producen equipos con alto contenido tecnológico. Hay países, sobretodo Estados Unidos, que mantienen relaciones comerciales con Taiwán muy estrechas y muchos de los estándares y regulaciones aplicados aquí provienen directamente de los empleados en EEUU. Además los médicos y la educación universitaria local están estrechamente ligados a las universidades americanas y esto influencia mucho las preferencias de los médicos taiwanés en su elección de compra.

El uso del idioma inglés está muy extendido en el mundo de los negocios y, a pesar de tener tradiciones muy distintas a las nuestras, es una sociedad muy abierta al mundo occidental. Por lo que las barreras culturales no constituyen un gran impedimento para hacer negocios en Taiwán.

Los lazos estrechos, aunque muy particulares, que Taiwán mantiene con China continental, pueden constituir un elemento de interés de este mercado. Taiwán (23 millones habitantes) puede ser interesante para acercarse y prepararse a entrar sucesivamente en el mercado chino, mucho más grande y seguramente más complejo. Algunos de los distribuidores locales (agentes importadores taiwaneses) están empezando a establecer filiales en China para vender allí los productos que representan, aunque sin duda lo consideran un mercado distinto tanto en el ámbito de reglamentación como de sistemas de distribución.

Finalmente cabe señalar la voluntad política y económica de situar a Taiwán en cabeza de la industria de biotecnología en el ámbito mundial, esto puede ser una oportunidad para la empresa española que produzca bienes susceptibles de ser empleados en dicho sector.

En conclusión Taiwán no parece ser muy interesante para comercializar bienes de bajo coste (guantes de látex, gasas, jeringuillas...), cuya demanda está cubierta casi enteramente por la producción local y contra la cual es muy difícil competir en precio.

Taiwán es un mercado muy competitivo y con elevadas barreras de entrada para los productos de alta tecnología, donde se precisa una alta inversión en promoción debido a la falta de imagen que España tiene para este tipo de productos.

Finalmente podría ser un mercado interesante para aquel equipamiento de tecnología media que pueda competir en precio. También pueden tener salida los productos relacionados con la industria biotecnológica.

II. DEFINICION DEL SECTOR

En esta nota se considera el sector del Equipamiento Médico Hospitalario (EMH) en su sentido más amplio que incluye todos tipos de instrumentos, maquinaria, herramientas y materiales que se utilizan para la prevención y la cura de cualquier tipo de enfermedad tanto a nivel profesional como para uso domestico. Se incluye desde los equipos más sofisticados hasta el material desechable.

1. DELIMITACIÓN DEL SECTOR

Las enfermedades cerebro y cardo vasculares son las dos principales causas de muerte en Taiwán. Esto se debe principalmente a la difusión de hábitos poco saludables como el tabaco, el alcohol, una alimentación rica de grasa y escasa en fibras y debido también a la exposición a radiaciones y en general al vivir en un ambiente con alto grado de contaminación. Esto ha determinado la alta demanda sobretodo de equipamiento electro-diagnostico, implantes de corazón, como marcapasos, válvulas, etc. Además cabe destacar la elevada demanda de productos oftalmológicos y odontológicos, sobre todo para aparatos relacionados con alta tecnología. La producción interna cubre principalmente la demanda de equipos médicos sencillos o material sanitario desechable. Generalmente la demanda de equipos complejos y tecnológicamente más avanzados está principalmente satisfecha por bienes importados.

El Departamento de Sanidad, DHO (*Department Of Health*) de Taiwán clasifica todos los aparatos médicos importados en dieciséis categorías:

1. Química clínica y aparatos toxicológicos clínicos.
2. Equipos de hematología y patología.
3. Equipos de inmunología y microbiología.
4. Equipos de anestesia.
5. Equipos Cardiovasculares.
6. Equipamiento dental.
7. Equipos para oído, nariz y garganta.
8. Equipos para urología y gastroenterología.

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

9. Equipos generales y de cirugía plástica.
10. Genéricos para hospital y equipos para uso personal.
11. Equipamiento para neurología.
12. Equipos para ginecología y tocología.
13. Equipos oftalmología.
14. Equipos ortopédicos.
15. Equipos medicina física.
16. Equipos radiología

2. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA

De acuerdo con las estadísticas del 2005 de la Dirección General de Aduanas del Ministerio de Finanzas, los equipos e instrumentos médicos mayormente importado en Taiwán, según su partida arancelaria (Código TARIC), son¹:

CODIGOS TARIC	DESCRIPCIÓN DE LOS PRODUCTOS
3005	Guatas, gasas, vendas y artículos análogos impregnados o recubiertos de sustancias farmacéuticas o acondicionados con fines médicos, quirúrgicos, odontológico o veterinarios.
3006.10	El catgut y demás ligaduras estériles, para suturas quirúrgicas y los adhesivos estériles para tejidos orgánicos utilizados en cirugía para cerrar las heridas.
3701.10	Placas y películas planas, fotográficas, sensibilizadas, sin impresionar, para rayos X de uso médico, dental o veterinario.
4015.11	Prendas, guantes, mitones y manoplas y demás complementos y accesorios para uso quirúrgico.
9018	Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, incluidos los de escintigrafía y además aparatos electromédicos, así como los aparatos para pruebas visuales.
9019	Aparatos de mecanoterapia, aparatos para masajes, aparatos de sicotecnia, aparatos de ozonoterapia, oxigenoterapia y de aeroterapia, aparatos respiratorios de reanimación y demás aparatos de terapia respiratoria.
9020	Aparatos respiratorios y máscaras antigas, con exclusión de las mascararas de protección sin mecanismo ni elemento filtrante extraíble.

¹ No están en orden de importancia

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

9021	Artículos y aparatos de ortopedia, incluidas las fajas y bandas medicoquirúrgicas y las muletas, tabillas, férulas y demás artículos y aparatos para fracturas, artículos y aparatos de prótesis, audífonos y además aparatos que lleven la propia persona o se le implanten para compensar un defecto o una incapacidad.
9022	Aparatos de rayos X y aparatos que utilicen las radiaciones Alfa, Beta o Gama, incluso para uso médico, quirúrgico, odontológico o veterinario, incluidos los aparatos de radiografía o radioterapia, tubos de rayos X generadores de tensión, pupitres de mando, pantallas, mesas, sillones y soportes similares para examen o para tratamiento.
9402	Mobiliario para la medicina, cirugía, odontología o veterinaria (por ejemplo: mesas de operaciones, mesas de reconocimiento, camas con mecanismos para usos clínicos, sillones de dentista etc.)

Los productos señalados en este apartado son los que principalmente se estudian en esta nota de mercado.

III. OFERTA

1. TAMAÑO DEL MERCADO

Taiwán, es uno de los países del Est Asiático con el PIB per capita más alto. Los cambios en el estilo de vida y el incremento de población con más de 65 años, que alcanzaba en el 2004 el 9,48% de la población total (2,1 millones sobre un total de 22,69 millones de habitantes), han determinado un relevante aumento de los gastos médicos durante los últimos años. En el 2004 los gastos nacionales en sanidad alcanzaron el 6,26% del PIB y se estima una media per capita anual de gastos en salud de 847 USD, sobre una renta per capita de 15.215 EUR.

VALOR DE MERCADO DEL EQUIPAMIENTO MEDICO²

	2001	2002	2003	2004 estimado
Total producción local	8.864	9.296,64	9.482,32	11.247,30
Total importaciones	8.667,10	8.990,83	7.662,74	7.305,94
Total exportaciones	5.548,26	5.902,14	6.048,18	7.161,74
Tamaño total del mercado	11.982,93	12.385,32	11.096,87	11.391,49

Datos en millones de EUR. En la conversión se ha aplicado el cambio medio para cada año³:

2001: 1EUR = 30,46 NTD

2002: 1EUR = 32,70 NTD

2003: 1 EUR = 39,02 NTD

2004 : 1 EUR = 41,61 NTD

² Fuente: “*Industrial Technology Research Institute*”: Estadísticas Aduaneras de Taiwán

³ Fuente: www.oanda.com

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

EVOLUCIÓN MERCADO EN %⁴:

	2001	2002	2003	2004
Evolución del mercado total		11,0	6,9	9,5
Evolución de la producción	-	12,6	21,7	26,5
Evolución de las exportaciones		14,20	22,23	26,71
Evolución de las importaciones		11,36	1,70	1,70
Ratio exportaciones (% exportado sobre la producción)	62,6	63,5	63,8	63,7
Dependencia de las importaciones	72,3	72,6	69,1	64,1

Del análisis de los datos se puede llegar a las siguientes conclusiones:

- Alta dependencia de este mercado de las importaciones, ya que alrededor del 70% de las necesidades internas son cubiertas por bienes importados.
- Más del 60% de la producción local es destinada a la exportación.
- Mercado en crecimiento, aún la evolución de las importaciones se ha reducido relevantemente en los últimos años.
- Crecimiento importante de la producción local y en paralelo de las exportaciones.

2. PRODUCCIÓN LOCAL

La producción local de equipamiento médico hospitalario se concentra principalmente en productos poco intensivos en tecnología. Según datos recogidos por la Asociación de Productores Taiwaneses de Equipo Médico: TMIA (*Taiwán Medical Instruments Association*), asociación que agrupa a 307 fabricantes, en Taiwán se producen principalmente productos fungibles, como gasas, jeringuillas etc., productos básicos como estetoscopios, medidores de presión arterial, termómetros, esterilizadores, tubos para drenaje, maquinas para electrocardiogramas, pequeñas prótesis etc. También existe algún fabricante de maquinaria de rayos X sobre todo para equipamiento dental. Hay varias empresas que se dedican a la producción de mobiliario para hospitales y clínicas, en particular camas y sillones para las operaciones. Particular mención merece el mercado de las sillas de ruedas eléctricas y otros equipamientos para facilitar el desplazamiento de las personas. De acuerdo con los datos estadísticos aduaneros, alrededor del 60% de la producción local se destina a la exportación, buena parte de este porcentaje está determinado por la exportación de sillas de ruedas eléctricas, en cuyo caso aproximadamente el 70% de la producción se destina a la exportación.

⁴ La evolución % anual está calculada sobre valores en dólar taiwanés.

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

Por la evolución de la industria local en los últimos años podemos esperar que el perfil del fabricante de Taiwán se mantendrá centrado en productos de perfil tecnológico bajo, si bien existe una fuerte inversión por parte de las empresas dedicadas a la producción de sillas de ruedas eléctricas y otros vehículos similares, incluso empresas vinculadas tradicionalmente al sector del motor y con poca experiencia en el sector están desarrollando productos de este tipo.

El reducido tamaño del país y consecuentemente de su demanda interna es uno de los motivos que no permite que las empresas recuperen el terreno perdido en la producción de equipamiento de alta tecnología frente a países como EEUU, Japón y Alemania. Muchos esfuerzos se están invirtiendo en el desarrollo de biotecnología ya que el gobierno está intentando promocionar ésta parte de la industria. Desde la segunda mitad del 2002 esta industria ha mantenido un nivel de crecimiento superior al 10%. Muchas nuevas empresas, como Sunder y HMD Biomedical Inc, han entrado en el mercado entre el 1998 y el 2000 aprovechando sobre todo las ayudas estatales y han alcanzado ahora un relevante nivel de desarrollo.

En el 2003 la difusión de la epidemia de SARS tuvo como consecuencia un importante crecimiento de la industria de equipo médico. Muchas grandes empresas taiwanesas, como Pihsiang Machinery MFG. Co, Ltd y Apex Biotechnology Corp, recibieron importantes pedidos internacionales, produciendo así un crecimiento del sector del 31%.

Según la información facilitada por TMIA el perfil del fabricante local es el de una empresa de tamaño medio o pequeño, en pocos casos alcanzando los 100 trabajadores.

Así como un amplio número de industrias taiwanesas trasladan sus centros de producción a China para reducir costes de mano de obra, en la industria de equipamiento médico no es muy habitual, sólo aproximadamente el 10% tiene inversión en China continental. Según apuntan en la TMIA eso depende de que en esta industria, debido a la necesidad de mantener unas altas medidas de control higiénico-sanitario, los productos fabricados en China carecen de buena imagen. Además la regulación del Departamento de Sanidad (DHO – *Department of Health*) dificulta y encarece la entrada de equipos médicos proveniente de otros países, reduciendo casi totalmente las ventajas de la deslocalización.

3. IMPORTACIONES

En este apartado se registran las importaciones exclusivamente de aquellos equipos médicos señalados anteriormente en el capítulo “Definición del Sector”.

IMPORTACIONES EQUIPOS MÉDICOS EN TAIWÁN⁵:

País	2004	2005	Variación	Cuota mercado 2004	Cuota mercado 2005
Estados Unidos	218.473,51	243.279,03	11,35%	32,18%	31,50%
Japón	157.429,06	185.370,01	17,75%	23,19%	24,00%

⁵ Fuente: “Bureau of Foreign Trade” Estadísticas Aduaneras de Taiwán

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

Alemania	86.908,79	86.520,33	-0,45%	12,80%	11,20%
Irlanda	31.351,86	34.814,52	11,04%	4,62%	4,51%
Reino Unido	21.595,50	19.056,31	-11,76%	3,18%	2,47%
Francia	17.171,85	22.357,73	30,20%	2,53%	2,89%
China	16.921,75	38.578,78	127,98%	2,49%	4,99%
Holanda	15.067,15	16.736,36	11,08%	2,22%	2,17%
Suiza	12.816,61	13.555,92	5,77%	1,89%	1,76%
Singapur	12.785,36	16.282,44	27,35%	1,88%	2,11%
Otros	88.321,39	95.840,27	8,51%	13,01%	12,41%
TOTAL	678.842,82	772.391,68	13,78%	100%	100,00%

Datos en miles de USD. En la conversión se ha aplicado en cambio medio para cada periodo⁶.

De acuerdo con las estadísticas aduaneras de Taiwán, los principales países proveedores de equipos médico son: Estados Unidos, Japón y Alemania, que conjuntamente cubren el 66,7% del mercado total. En particular los productos estadounidenses tienen buena imagen y son sin duda los más apreciados y conocidos por los médicos taiwaneses.

Es importante la presencia de empresas europeas que en su conjunto cubren un 25% del mercado, particularmente apreciados son los equipos alemanes, irlandeses, ingleses, suizos, franceses y holandeses. La presencia española en Taiwán es escasa, las importaciones españolas en el 2005 se limitaron a un valor de 300.568 de USD, a pesar del reducido valor hay que señalar un incremento del 80% respecto al año anterior.

Cabe destacar el impresionante crecimiento de la presencia de productos chinos, que registró un crecimiento del 128% del 2004 al 2005, alcanzando así una cuota de mercado de casi el 5%. Esto se explica en buena parte por la creciente deslocalización productiva de muchas multinacionales, ya que los equipos médicos chinos no tienen ninguna fama entre los médicos taiwaneses.

PRINCIPALES IMPORTACIONES⁷:

TARIC	DESCRIPCIÓN PRODUCTO	2004	2005	% SOBRE EL TOTAL 2004	%SOBRE EL TOTAL 2005
9018	Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria y demás aparatos electromédicos.	394.560,76	422.997,10	58,12%	54,61%

⁶ Fuente: www.oanda.com

⁷ Fuente: "Bureau of Foreign Trade" Estadísticas Aduaneras de Taiwán

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

9021	Artículos y aparatos de ortopedia y demás aparatos que lleven la propia persona o se le implanten para compensar un defecto o una incapacidad	96.101,30	107.333,74	14,16%	13,86%
9022	Aparatos de rayos X y aparatos que utilicen las radiaciones Alfa, Beta o Gama, para uso médico, quirúrgico, odontológico o veterinario, incluidos los aparatos de radiografía o radioterapia.	92.734,57	130.517,24	13,66%	16,85%
9019	Aparatos de mecanoterapia, aparatos para masajes, aparatos de sicotecnia, aparatos de ozonoterapia, oxigenoterapia y de aeroterapia, aparatos respiratorios de reanimación y demás aparatos de terapia respiratoria.	45.993,18	62.538,24	6,78%	8,07%
3005	Guatas, gasas, vendas y artículos análogos impregnados o recubiertos de sustancias farmacéuticas o acondicionados con fines médicos, quirúrgicos, odontológico o veterinarios.	19.288,71	20.417,52	2,84%	2,64%
3701.10	Placas y películas planas, fotográficas, sensibilizadas, sin impresionar, para rayos X de uso médico, dental o veterinario.	11.107,00	11.017,56	1,64%	1,42%
9402	Mobiliario para la medicina, cirugía, odontología o veterinaria.	6.746,17	6.454,15	0,99%	0,83%
9020	Aparatos respiratorios y máscaras antigas.	6.385,69	6.703,27	0,94%	0,87%
3006.10	El catgut y demás ligaduras estériles, para suturas quirúrgicas y adhesivos	4.211,94	4.412,87	0,62%	0,57%

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

	estériles para tejidos orgánicos utilizados en cirugía para cerrar heridas.				
4015.11	Prendas, guantes, mitones y manoplas y demás complementos y accesorios para uso quirúrgico.	1.713,49	2.172.82	0,25%	0,28%
TOTAL:		678.842.82	774.564,50	100,00%	100,00%

Datos en miles de USD. En la conversión se ha aplicado en cambio medio para cada periodo⁸

4. COMPETIDORES

Las empresas extranjeras satisfacen la mayoría de la demanda local de equipamiento médico. Las características de este mercado, que es muy competitivo con barreras de entrada bastante elevadas, favorecen la concentración de los competidores y la presencia de grandes multinacionales.

Las firmas americanas son sin duda la más apreciadas y conocidas entre los médicos taiwaneses. La empresa americana que más factura en Taiwán es *General Electrics Medical*, que es todavía líder absoluto en Taiwán sobre todo en el sector electro diagnóstico, que incluye scanner CT y para la resonancia nuclear magnética (MRI). *General Electric* tiene alrededor del 40% del mercado de estos productos y es la marca favorita por los hospitales públicos. Otras empresas estadounidenses muy fuertes en Taiwán son: *SonoSite*, *Johnson & Johnson*, *Medtronic*, *Boston Scientific*, *Stryker/Howmedica*, *Bioment*, *Beck-Dickson*, *Beekmen-Coulter*, *Guidant* y *Abbot*. Para estas empresas la buena fama le asegura una sustancial cuota de mercado a pesar de los precios normalmente más elevados. Las firmas americanas tienen una gran cuota de mercado también en el sector de los aparatos médicos para implantes, cubriendo casi el 80% de la demanda total.

Las firmas japonesas son muy valoradas y tienen una elevada cuota de mercado en aparatos diagnósticos, como rayos X y scanner ultrasónico. Las empresas japonesas líderes en este sector son *Toshiba*, *Hitachi* y *Shimadzu*, *Fukuda*, *Tokimec*, *Aloka* y *Niho Kodan*.

Las principales empresas europeas que operan en el mercado taiwanés son: *Bayer*, que actualmente vende directamente todas sus líneas de productos a los principales hospitales en Taiwán, *Siemens* y *Philips* que son dos de los principales proveedores de equipos con alto contenido tecnológico presentes en Taiwán. Otras empresas europeas de renombre son: *Smith & Nephew* (Reino Unido), *Aesculap* (Alemania), *Centerpulse* (Suiza) y *Lima* (Italia).

⁸ Fuente: www.oanda.com

IV. ANÁLISIS CUALITATIVO DE LA DEMANDA

En Taiwán todo ciudadano tiene derecho a asistencia sanitaria básica garantizada por el sistema de Seguro Médico Nacional (*National Health Insurance, NHI*). Gracias a este sistema todos los trabajadores y sus familiares tienen cobertura sanitaria financiada conjuntamente por la empresa, el Estado y el propio trabajador. El Seguro Médico Nacional cubre el 98% de las terapias y tratamientos médicos. También existe la posibilidad de contratar seguros privados de asistencia sanitaria, para ampliar la cobertura del NHI.

El sistema de Seguro Médico Nacional está en una situación financiera muy crítica por lo que el año pasado el gobierno elaboró un plan de renovación del NHI, llamado “*Global Budget Program*” (Programa Global de Presupuesto), que prevé un sistema de reembolsos con estándares más rígidos. Este plan podría afectar al crecimiento del mercado sobre todo para los productos de coste elevado y de alta tecnología. Por ejemplo se pasó de un periodo de renovación de los equipos médicos de 3 años a uno de 6 años y se está empezando a crear un mercado de equipos usados, que todavía es de tamaño muy reducido y poco relevante.

La reducción de la demanda debida al plan de restricción del Seguro Médico Nacional viene en parte compensada por el constante crecimiento de los gastos sanitarios del sector privado. Los cambios en el estilo de vida, el envejecimiento de la población y el aumento constante del PIB per capita han determinado incrementos relevantes en los gastos privados en salud; sobre todo en aquellos sectores relacionados a la estética que no están cubiertos por el Seguro Médico Nacional.

Es importante tener en cuenta que en Taiwán existe la medicina tradicional China, está muy extendida pero convive bien con la medicina occidental, ambas quedan cubiertas por el sistema sanitario público.

Existen ciertos sectores que gozan de una buena demanda en Taiwán aunque también son los más competitivos, estos son principalmente el odontológico y sobretodo el oftalmológico, hay que tener en cuenta que el porcentaje de población que tiene problemas de visión es mucho más elevado que en occidente.

La empresa que pretenda vender en Taiwán compite principalmente con grandes empresas multinacionales de los EEUU, Japón y Alemania, que tienen una gran disponibilidad económica y que invierten a largo plazo. Este sector tiene altas barreras de entrada y supone una inversión consistente y a largo plazo, ya que los beneficios tardan en materializarse. Por lo que se trata de un mercado apto a empresas de tamaño medio / grande y con gran capacidad de inversión.

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

En el proceso de decisión de compra el precio es sin duda el factor determinante, aún que se preste particular atención a todos los componentes de la oferta: financiación, servicios post venta, formación personal etc.

Debido a la nueva normativa, que prevé una reducción de los reembolsos del Sistema de Seguro Nacional, el precio pasará a ser el elemento fundamental en el proceso de decisión de compra, antes que la imagen de marca. No obstante seguirá existiendo una barrera de entrada importante para las empresas europeas debido a la estrecha relación existente entre la educación universitaria de EEUU y Taiwán. Son muchos los estudiantes de medicina y los médicos que realizan sus estudios y sus especializaciones en EEUU o bien sus universidades mantienen relaciones y programas de colaboración con universidades americanas. Esto hace que los médicos sigan las tendencias americanas y estén bien informados sobre la actualidad del equipamiento médico en Estados Unidos. Algunos estándares y regulaciones taiwanesas son simples adaptaciones de las aplicadas en Estados Unidos.

Finalmente cabe señalar la importancia del rol del agente importador y distribuidor local, que se encarga tanto del registro de la empresa exportadora como de su representación en Taiwán. El agente representante se encarga directamente de mantener todas las relaciones con los clientes locales. Por lo tanto se recomienda una búsqueda muy atenta de una empresa local que tenga efectivos canales de distribución y un eficiente sistema de servicio post venta, ya que la imagen del exportador está estrechamente relacionada a la imagen del agente distribuidor.

Oferta y personal sanitario en Taiwán⁹

AÑO	Personal Médico									Nº de personas por cada medico	Camas x 10.000 Personas
	Total	Médicos	Doctores Medicina China	Dentistas	Farmacéuticos y asistentes	Enfermeras	Técnico médico	Técnicos Radiólogos	Otros		
1989	85 599	18 529	2 306	4 865	18 018	35 421	3 216	1 283	1 961	965	43,12
1990	91 153	19 921	2 372	5 449	17 944	38 357	3 657	1 431	2 022	913	43,80
1991	96 921	21 115	2 514	5 983	18 570	41 756	3 700	1 500	1 783	870	45,14
1992	102 977	22 365	2 616	6 448	18 499	45 862	3 936	1 700	1 551	831	46,30
1993	109 538	23 491	2 701	6 540	19 374	50 296	4 329	1 671	1 136	802	47,90
1994	114 076	24 455	2 833	6 973	18 762	53 734	4 593	1 699	1 027	776	48,98
1995	118 248	24 465	3 030	7 026	19 224	56 743	4 722	1 793	1 245	777	52,62
1996	123 829	24 790	2 992	7 254	19 667	61 494	5 034	1 453	1 145	775	53,39
1997	137 829	25 730	3 299	7 573	21 246	69 665	5 389	2 266	2 661	749	55,87

⁹ Fuente: Directorate-General of Budget, Accounting & Statistics, Executive Yuan

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

1998	144 070	27 168	3 461	7 900	22 761	71 215	5 583	2 485	3 497	716	56,80
1999	152 385	28 216	3 546	8 240	23 937	75 603	6 015	2 500	4 328	696	55,65
2000	159 212	29 585	3 733	8 597	24 404	79 176	6 230	2 761	4 726	669	56,78
2001	165 855	30 562	3 979	8 944	24 891	82 763	6 542	3 152	5 022	649	56,98
2002	175 444	31 532	4 101	9 206	25 355	89 568	6 725	3 410	5 547	632	59,23
2003	183 103	32 390	4 266	9 551	25 033	95 271	7 055	3 557	5 980	617	60,31
2004	192 611	33 360	4 588	9 935	26 079	101 465	7 122	3 704	5 899	598	63,18

V • PRECIOS Y SU FORMACIÓN

Es muy difícil hablar de los precios y la formación de los mismos en el sector del equipamiento médico en Taiwán. La variedad de productos que forman parte de éste sector hace imposible dar datos comunes para todo el sector.

- **Aranceles y barreras no arancelarias:**

En el sector de equipos médicos el arancel no es un factor determinante en la formación del precio final de los equipos importados ya que, tras la entrada de Taiwán en la Organización de Mundial del Comercio, los aranceles de los productos relacionados con la sanidad se eliminaron casi enteramente. Un elemento importante en la formación del precio son las barreras no arancelarias, o sea los costes relativos al registro de la empresa, de los productos importados y los costes de promoción necesaria para dar a conocer los nuevos productos en hospitales y clínicas.

- **Márgenes**

Para comercializar productos médicos en Taiwán es necesario tener un agente o distribuidor. Los márgenes que aplican los agentes o distribuidores locales, suelen depender mucho del tipo de producto:

- Para productos de nivel tecnológico medio /alto o poca rotación (no fungibles) hemos constatado, con entrevistas a distribuidores, que para poder vender a hospitales y clínicas es fundamental ofrecer sistemas de financiación muy ventajosos, debido a la gran competencia en este sector y a la restricción de fondos públicos para la renovación de la maquinaria. Estos sistemas de financiación determinan la formación del margen final.

Uno de los sistemas de financiación más utilizados es el BOT (*Build-Operate-Transfer*) que consiste en ceder gratuitamente el equipo y su mantenimiento a condición de comprar al distribuidor los componentes fungibles del mismo y recibir una comisión por paciente. De esta manera la formación del margen final será determinada por el margen de la venta de los componentes fungibles y de la comisión por paciente. A esto se tiene que restar los márgenes perdidos por haber cedido el equipo y el servicio de mantenimiento.

El precio y los márgenes finales de ganancia dependerán de la propia lógica del mercado y de la posición de monopolio teórico que goce el producto, generalmente no superan el 10%.

A pesar de estos sistemas de financiación ofrecidos por los distribuidores locales, normalmente los exportadores reciben el pago por la maquinaria, aún de manera fraccionada, hasta un máximo de tres años.

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

- Para productos de nivel tecnológico bajo y fungibles, puede existir algún intermediario más a parte de nuestro agente o distribuidor, por lo que el margen final será dado por la suma de los márgenes de los varios distribuidores.

Generalmente los márgenes que los importadores suelen aplicar a sus clientes no superan un dígito, debido a la alta competitividad en este mercado. Una vez más el valor final del margen dependerá del tipo de producto y de su exclusividad.

En este sector se aplican sistemas de financiación, menos agresivos que en el caso anteriormente descrito. Generalmente el periodo de devolución del pago suele variar entre dos y seis meses.

- **Impuestos**

Todos los productos están sujetos a un IVA del 5%.

VI. PERCEPCIÓN DEL PRODUCTO ESPAÑOL

En Taiwán España cuenta con la tradicional imagen de país mediterráneo alegre y desenfadado, que se asocia sobre todo al estereotipo clásico de los toros y del baile flamenco. Entre la gente un poco más formada también se relaciona a España con cultura y arquitectura.

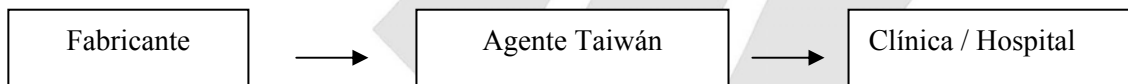
En términos generales podríamos decir que la imagen que hay de España es bastante vaga y distorsionada en un país que tradicionalmente suele mirar más hacia Estados Unidos que hacia Europa.

El equipamiento médico-hospitalario español en términos generales carece de imagen en Taiwán. Algún distribuidor local que ha tenido experiencia con fabricantes españoles o que incluso representa alguna de esas empresas en Taiwán informa que el producto español es relativamente competitivo en precio, comparado con sus homólogos europeos, pero no cuenta con una calidad destacable.

El hecho de que España pertenezca a la Unión Europea ayuda sólo en parte a realzar la imagen que perciben de nuestros productos, ya que los importadores conocen muy bien las grandes empresas alemanas, inglesas, holandesas y suizas. Por lo tanto no consideran Europa como un único país con los mismos estándares de calidad para todas sus empresas y saben diferenciar perfectamente entre los países.

VII. DISTRIBUCIÓN

En función del tipo de equipamiento médico encontraremos más o menos niveles en la distribución, es decir para aquellos productos complejos, de alto coste y de nivel tecnológico medio-alto no suelen existir intermediarios a excepción de nuestro representante en Taiwán o bien nosotros mismo si disponemos de una sociedad o filial en Taiwán. En estos casos el canal de distribución está formado por:

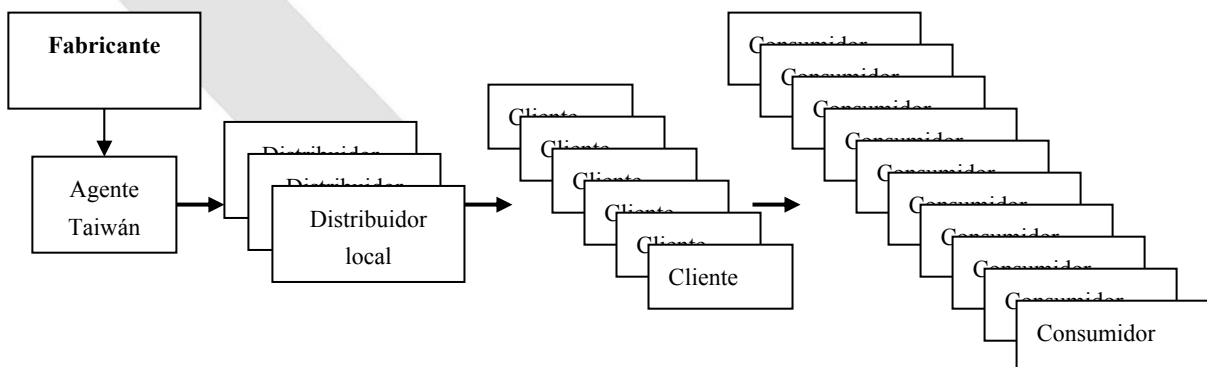


Bajo éste modelo, las clínicas, las consultas médica y los hospitales son los destinatarios finales del bien.

Como este tipo de equipos requieren un buen soporte técnico e incluso de unos servicios de financiación importantes no hay lugar para más intermediarios.

Este tipo de equipamiento no suele estar en stock y es práctica habitual que en caso de interés por parte de un cliente, éste se desplace al país de fabricación para ver la fabrica y/o tener un contacto más directo con el fabricante.

Para productos de menor coste, con mayor rotación o productos fungibles, puede existir una red de distribuidores locales entre el cliente y nuestro agente en Taiwán que suelen repartirse el territorio por áreas geográficas.



EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

Nuevamente en función del producto, la red de distribución tendrá más o menos intermediarios, si es para ser distribuido en el canal profesional presumiblemente tendrá cuatro niveles (Fábrica – Agente - Distribuidor local - Cliente) o en el canal de consumo general aparecerá el último eslabón (Cliente-Consumidor).

Debido a las necesidad de registro, el fabricante español no podrá vender directamente sus productos en el mercado taiwanés, deberá hacerlo a través de su agente y su correspondiente red comercial. Es precisamente por eso que es de vital importancia para entrar en el mercado la selección de un buen agente, que confíe en nuestros productos y sobre todo que disponga de buenos contactos.

VIII. CONDICIONES DE ACCESO AL MERCADO

1. REGISTRO DE EMPRESA Y PRODUCTOS

Existe un registro obligatorio, con la excepción de algún producto, para todos los equipos médico-hospitalarios. El registro está regulado por el Departamento de Sanidad¹⁰. Sin duda el procedimiento y las normas a seguir para el registro del equipamiento médico representan la principal barrera no arancelaria de acceso al mercado.

El primer requisito para el registro es que debe ser realizado por el agente o representante de la empresa en Taiwán, es decir incluso antes de saber si nuestro producto cumple con los requisitos para ser vendido en Taiwán debemos establecer un agente¹¹ que nos represente en el país. El agente que nos represente será el tenedor de la licencia para el producto que registre pero no necesariamente de forma exclusiva, es decir podemos autorizar a otros agentes a que registren nuestro producto simultáneamente.

El proceso de registro se estructura en dos pasos, un primer paso en el que se registra al fabricante (sólo se realizará una vez) y posteriormente un registro por cada uno de aquellos productos que queremos comercializar.

El proceso de registro en general puede parecer muy complejo pero hay que tener en cuenta que lo realiza el agente taiwanés, por lo que la empresa española no tiene que tratar directamente con la administración taiwanesa. El exportador deberá limitarse a entregar la documentación solicitadas por su agente. Debemos tener en cuenta que el proceso de registro puede alargarse de 6 meses a un año por producto, además si es la primera vez que se intenta vender en Taiwán se debe registrar la compañía antes que los productos, con lo que se deben sumar otros cuatro-seis meses.

Cabe apuntar que los fabricantes americanos precisan de menos documentación tanto para el registro de empresa como para el producto, el motivo radica en que Taiwán presumiblemente ha adaptado sistemas de control de calidad y requisitos médico-hospitalarios semejantes a los americanos.

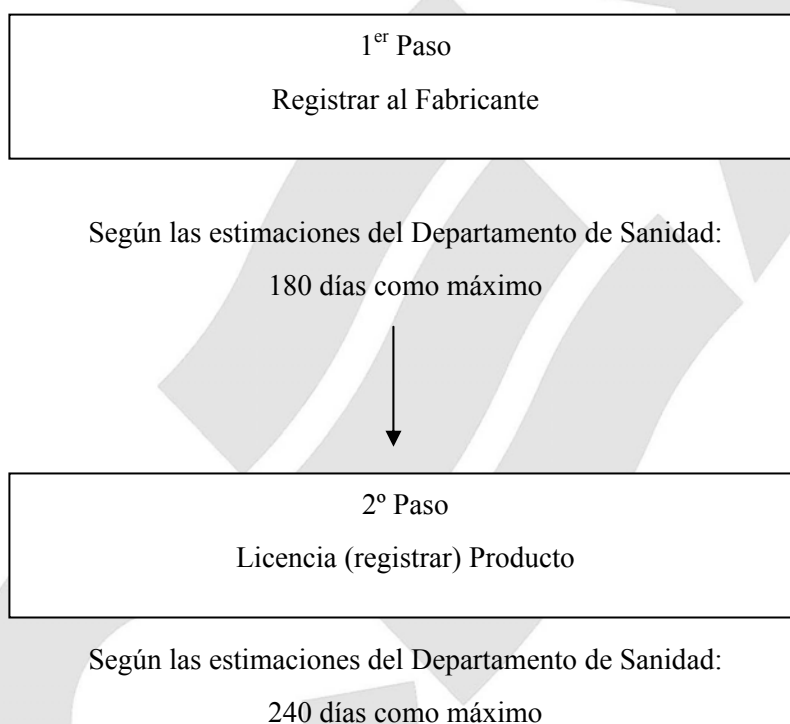
¹⁰ Bureau of Pharmaceutical Affairs, Dpto. of Health. www.nbcd.gov.tw/english/eng/english.asp

¹¹ Lista de Agentes e Importadores en el ANEXO 6. Empresas PÁG. 33

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

Es fundamental que el productor español tenga presente, a la hora de abordar el mercado taiwanés, los costes que conlleva este largo proceso de registro. Sobretodo de cara a sus competidores estadounidenses que no están sujetos a la misma reglamentación.

1.1 EL PROCESO DE REGISTRO



1.2 DOCUMENTACIÓN NECESARIA¹²

La presentación de los documentos debe hacerla nuestro agente en Taiwán.

- Los siguientes documentos tienen que presentarse en Inglés o Chino.
- Todos los documentos deben presentarse en un único volumen y deben ser validados por las siguientes instituciones:
 - **Autoridad Sanitaria del país del fabricante** o Cámara de Comercio del país del fabricante en Taiwán.
 - **Oficina de representación de Taiwán en el país del fabricante**¹³.

¹² Bureau of Pharmaceutical Affairs, Department of Health (DOH)

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

La documentación solicitada es la siguiente:

<i>Documentos necesarios para el registro de importación de equipamiento médico</i>			
	<i>Documento requerido</i>	<i>Copias</i>	<i>Comentario</i>
1	Carta de autorización	1	(1) Debe detallar el nombre y modelo (o tipo) del producto, el nombre y dirección del fabricante, y el nombre y dirección del agente. (2) Indicar que el agente está autorizado para registrar productos. (3) Validar por un periodo de un año (desde fecha efectiva) (4) Debe ser documento original
2	Certificado de libre venta	1	(1) Debe detallar el nombre y modelo (o tipo) del producto, el nombre y dirección del fabricante (2) Debe indicar que el producto se puede vender libremente en el país de origen. (3) Debe ser reconocido por la oficina de representación de la ROC (Taiwán) en el país de origen ¹⁴ (4) Válido para dos años desde su presentación. (5) Debe ser el original (6) Si la alta autoridad sanitaria no tiene jurisdicción sobre el tipo de equipamiento en cuestión, el certificado debe ser presentado en el departamento correspondiente.
3	Folletos	3	Debe figurar el nombre, composición, especificación de uso, cómo administrar, el nombre y dirección del fabricante. Necesario tres copias.
4	Documento Control de calidad	2	(1) Necesario para todo equipamiento médico. (2) Debe incluir los métodos empleados y los resultados. (3) Debe incluir resultados de las pruebas de seguridad
5	Forma, estructura, dimensiones, materias primas e ingredientes, calidad, función, indicaciones y efectos	1	
6	Muestra	1	Si el equipamiento es pesado o complejo o de tipo a granel o por cualquier

¹⁴ En España: *Oficina Económica y Cultural de Taipei en España* www.roc-taiwan-es.com

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

			otra causa particular, entonces el requisito de presentación puede ser eximido y substituido por la presentación de fotografías suficientes para identificar su estructura, propiedades y funciones.
7	Reportes clínicos	2	(1) Necesarios para aquellos equipamientos o medicinas de nuevo desarrollo, o algunos equipamientos especiales como aplicaciones para implantes, lentes de contacto etc. (2) Necesario para equipamiento médico aprobado y registrado pero con nuevas aplicaciones.
8	Resultados de pruebas y certificado de fugas de radiación	2	Necesario para instrumentos radioactivos

Importante:

- (1) El agente que presenta la solicitud para sus productos es el poseedor de la licencia.
- (2) Una vez la licencia ha sido concedida, el producto es susceptible de ser importado.
- (3) Según los reglamentos, la licencia es válida durante 5 años desde la fecha de su presentación.
- (4) El Departamento de Sanidad normalmente no rechaza una licencia salvo que el producto o el agente violen los reglamentos.
- (5) El agente poseedor de la licencia puede transferir el derecho a otro agente con el consentimiento del fabricante.
- (6) El fabricante puede autorizar a otros agentes a registrar el producto simultáneamente.
- (7) Fabricantes con distintos domicilios pero con el mismo nombre (Ej. Delegación, sucursal) deben solicitar registro por separado.

1.3 REQUISITOS CERTIFICACIÓN DE BUENA PRÁCTICA DE MANUFACTURA GMP (Good Manufacturing Practice)

El Departamento de Sanidad (DOH) de Taiwán regula la Certificación de Buena Práctica de Manufactura (GMP) para los aparatos médicos en Taiwán. Actualmente el DHO está armonizando la clasificación de los aparatos médicos con el sistema comúnmente utilizado internacionalmente. Los nuevos establecimientos y todas las manufacturas que quieran solicitar por primera vez el registro para entrar en el mercado taiwanés deben cumplir con las normas de Certificación de Buena Práctica de Manufactura (GMP). El registro es valido durante un periodo de cinco años. La nueva regulación entró en vigor a partir del 10 de febrero de 2004. El Departamento de Sanidad está encargado tanto de inspeccionar la calidad de las manufacturas locales como la documentación entregada por las empresas extranjeras. Toda la documentación del Sistema de Calidad QSD (*Quality System Documentation*) se basa en veinte requisitos del GMP, que a su vez se funda en la regulación ISO 13485.

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

1.4 AGENCIA REGULADORA

Todo equipamiento médico así como las medicinas en general están reguladas por el *Bureau of Pharmaceutical Affairs (BPA)*, del *Department of Health*.

La dirección de contacto es:

Bureau of Pharmaceutical Affairs (BPA), DOH, Executive Yuan

No. 100 Ai-Kuo East Rd. Taipei 107 Taiwan

Tel.: +886-2 2321 0151 ext. 415 (Instrumentos Médicos)

Fax: +886-2 2397 1548

1.5 CLASIFICACIÓN DE LOS EQUIPAMIENTOS MÉDICOS

El equipamiento médico en Taiwán está regulado por la *Pharmaceutical Affairs Law*. Básicamente los productos pueden ser clasificados bajo dos categorías; aquellos que necesitan registro y los que no. Para los productos que no aparezcan en ninguno de los dos grupos el procedimiento a seguir por parte del agente será solicitar al *Bureau of Pharmaceutical Affairs (BPA)* - caso por caso - su aprobación.

Si todo está en orden ya hemos visto¹⁵ que el proceso de registro debería durar unos 6 meses.

Según la *Pharmaceutical Affairs Law*, los equipos médicos se clasifican en tres grupos:

- Clase I: Aquellos aparatos cuyo uso no está dirigido a la prevención y al mantenimiento de las funciones vitales de las personas. Los aparatos en cuestión no presuponen ningún riesgo elevado de lesión o enfermedad.
- Clase II: Aquellos aparatos o equipos destinados a ser utilizados con fin de proteger y/o mantener una persona con vida.
- Clase III. Aquellos equipos que están destinados a ser empleado para proteger o mantener una persona con vida. Estos equipos o aparatos pueden conllevar un riesgo para las personas y pueden provocar lesiones o enfermedades.

La documentación solicitada para el registro de cada producto varía según la clase a la que pertenece.

Clasificación del Equipamiento Médico en Taiwán¹⁶

<i>Clase I</i>	<i>Clase II</i>	<i>Clase III</i>
Debe cumplir los requisitos de GMP (componentes pueden ser exentos de requerimiento)	Debe cumplir los requisitos de GMP	Debe cumplir los requisitos de GMP

¹⁵ Apéndice 1. REGISTRO punto 1.1 Duración del registro

¹⁶ Fuente: *Bureau of Pharmaceutical Affairs*: BPA – DOH, Taiwán.

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

No precisa registro	Precisa registro (los componentes pueden ser exentos del registro del producto)	Precisa registro + Propuesta de prueba clínica
---------------------	---	---

2. ARANCELES

España pertenece al **grupo I** de países dentro del sistema arancelario taiwanés vigente, éste grupo es el constituido por los países miembros a la *Organización Mundial del Comercio (OMC)* del que Taiwán forma parte desde 2002. Tras la entrada en la OMC Taiwán adaptó su sistema arancelario según la normativa de la Organización y esto supuso una anulación casi total de las barreras arancelaras y de las cuotas para todos los equipos y aparatos médicos. Las únicas barreras todavía vigentes para la entrada en este mercado es el registro de la empresa y sus productos.

La casi totalidad de los productos que entran en este estudio de mercado están totalmente exentos de aranceles, con excepción de las siguientes dos partidas:

- 4115.11 arancel 5%
- 9020 arancel 3%

Facilitamos a continuación la página web de las Aduanas en Taiwán (*Directorate General of Customs*) dónde se pueden encontrar, por partida arancelaria, tanto los aranceles aplicados que la normativa para el registro de cada producto.

<http://wwweng.dgoc.gov.tw/eseach-frames.asp>

A modo de orientación podemos decir que los productos que todavía tienen carga arancelaria son básicamente productos fungibles (guantes, jeringuillas etc.) y de bajo coste.

IX. ANEXOS

1. FERIAS

MEDIPHAR¹⁷

Es la principal feria de equipamiento médico hospitalario en Taiwán.

Datos Generales:

Organizada por: *Taiwan External Trade Development Office (TAITRA)
Formosan Medical Association*

Colaboración de: *Taiwan Medical and Biotech Industry Association.
Taiwán Pharmaceutical Manufacturer's Association.*

Supervisión de: *Department of Health, Executive Yuan
National Health Research Institutes*

Lugar: *Taipei World Trade Center Exhibition
Nº. 5 Hsin-yi Road, Sec. 5, Taipei, Taiwán, R.O.C*

Fecha de la feria: 9-12 Noviembre 2006

Superficie neta: 4.761 m²

Superficie Total: 9.150 m²

Perfil de los expositores:

Productos de Biotecnología

Equipos Diagnósticos

¹⁷ Fuente: www.taipeitradeshows.com.tw/mediphar/fact_sheet.htm

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

Productos de enfermería y para la cura de los ancianos

Equipos de educación médica

Equipos y instrumentos Médicos

Materiales Médico

Productos sanitarios

Productos farmacéuticos

Productos para la rehabilitación

Productos de medicina estética

Análisis expositores:

El perfil del expositor es marcadamente local (95%) y no suelen ser fabricantes sino distribuidores. Los expositores totales en el 2005 fueron 533 de los que solamente 13 extranjeros:

Japón: 4

Hungría: 3

Malasia: 2

India: 1

Corea: 1

Polonia: 1

Finlandia: 1

Número de empresas y de expositores:

Tipología de productos	2005	
	Nº de empresas	Nº expositores
Área de exposición de productos exportados	58	169
Área Equipos Médicos, Instrumentos y suministro a hospitales	49	81
Área Productos Biotecnológicos	19	38
Área productos sanitarios y rehabilitación	73	144
Área Ordenadores Médicos y Publicaciones Médicas	11	28
Área de los miembros de la Asociación Taiwanés de la industria Biotecnológica	12	22

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

Área de Medicina Estética	10	18
Área de productos farmacéuticos	5	9
Área de los expositores extranjeros	13	17
Área de la prensa	17	24
Total	267	550

Análisis visitantes:

Número total visitantes: 60.328 (incrementa 2,51% respecto al 2004)

Visitantes locales: 59.733 (incrementa un 2,51% respecto al 2004)

Visitantes extranjeros: 595 (incremento 2,46%)

Origen visitantes extranjeros:

Asia: 354 Norte América: 70

Europa: 55 Oriente medio: 13

Sur-América: 4 Oceanía: 19

África : 10

OTRAS FERIAS

Existen otras ferias menores y más especializadas de carácter local que se celebran a lo largo del año.

Feria Biotecnología

<http://www.bioclub.com.tw/English/main.htm>

2. ASOCIACIONES

Asociación de fabricantes locales de equipos médicos:

Taiwan Medical and Biotech Instruments Association (TMIA)

3F-3, No. 6 Lane 609, Chong Sin Rd, Sec.5

San Chiong City, Taipei County 241

Taiwán, R.O.C

Tel.: 886-2-2995 6099

Fax.: 886-2-2995 6100

www.tmia-med.org.tw

E-mail: tmia@anet.net.tw

Persona de contacto: Sr. Chou-Jen Tan (Secretario General)

Asociación que agrupa a distribuidores de equipamiento médico:

Taipei Medical Instruments Commercial Association (TMICA)

Room 409 No. 105 Kai-Fong Street

Taipei, Taiwan, R.O.C.

Tel: 886-2-2382 5170

Fax: 886-2-2331 1258

www.tmica.org.tw

3. OTRAS DIRECCIONES DE INTERÉS

Cámara de Comercio de España en Taiwán

10F – B1, No. 49, Minsheng East Rd, Sec.3

Taipei 104, Taiwan

Taiwan@mcx.es

Department of Health, Executive Yuan, Taiwan, R.O.C.

<http://www.doh.gov.tw/dohenglish/index.asp>

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

Federación Nacional de empresas de instrumentación científica, médica, técnica y dental (FENIN)

C/ Juan Bravo, 10-3º Planta

28006 Madrid –España

Tel. / Fax +34 91 575 9800

www.fenin.org

4. EMPRESAS

A continuación tabla con los principales Agentes Comerciales, Distribuidores e Importadores de Equipamiento Médico Hospitalario en Taiwán:

<i>Empresa</i>	<i>Ciudad</i>	<i>C.P.</i>	<i>Dirección</i>	<i>Tel. (+886)</i>	<i>Fax (+886)</i>	<i>Email</i>
AGENTE COMERCIAL						
ELECTROMEDICINA, INSTRUMENTAL MEDICO Y QUIRURGICO						
MEDITECHS INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	111	3f, No. 327, Cheng the Rd., Sec.4	2-28832010	2-28832012	meditec@ms24.hinet.net
DISTRIBUIDOR						
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, MOBILIARIO MEDICO						
LIESIEN ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei Hsien	220	5f, No. 457, Chung San Rd., Sec. 2, Pan Chiao City, Taipei Hsien, Taiwan, R.O.C.	2-23074257	2-23325444	liesien@so-net.net.tw
IMPORTADOR						
EQUIPO MEDICO ODONTOLOGICO						
GOOD LUCK DENTISTRY MATERIAL COMPANY	Chiayi	600	No.;36, Lane416, Hsin Ming Rd.,	5-2861148	5-2850238	
MONITEX INDUSTRIAL CO., LTD	Taipei Hsien	241	6f, No.70, Kwang Fu Rd., Sec.1, Sanchung City	2-29993869	2-29993647	fomedtai@ms21.hinet.net
SHIN YEAN TRADING CO., LTD	Taipei	100	No.2, Alley 2, Lane 147, Nan Chang Rd., Sec.1,	2-23918481	2-23216986	shinyean@ms28.hinet.net
JOYO - WELLDENT CO., LTD	Taipei	115	6f, No.384, Song Ho St.,	2-27885088	2-27885093	
GOOD LUCK DENTISTRY MATERIAL COMPANY	Chiayi	600	No. 36, Lane 416, Hsin Min Rd.	5-2861148	5-2850238	
KAILOTEC GMBH CO.	Taipei	104	6 F, No. 25, Chang An E. Rd., Sec. 1	2-25615288	2-27402142	kamlog@sina.com.tw

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

FORSEN ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei	106	10 F, No. 99, Jen Ai Rd., Sec. 4	2-27114065	2-27114068	rs11022@ms17.hinet.net
SUN BRIGHT DENTAL PRODUCT CO., LTD.	Taipei Hsien	235	3 F, No. 11, Lane 15, Te Kuan Rd., Chung Ho City	2-29543731	2-29620021	sunbright_dental@hotmail.com
CHIH SHIH TRADING CO., LTD.	Taipei	103	No. 235, Min Chuan W. Rd.	2-25992335	2-25992863	est.tental@msa.hinet.net
CHIU HO MEDICAL SYSTEM CO., LTD.	Taipei	106	4 F, No. 18, Lane 200, Tun Hua S. Rd., Sec. 2	2-27365151	2-27362022	chiuhoco@ms17.hinet.net
FORMAY INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	105	4 F-2, No. 50, Nan King E. Rd., Sec. 4	2-25795256	2-25795767	info@formay.com
HON YIT CO., LTD.	Taipei	111	4 F, No. 311, Chen Te Rd., Sec. 4	2-28823379	2-28812191	honyit@ms15.hinet.net
HUNG KUO MEDICAL INSTRUMENT CO., LTD.	Chiayi Hsien	615	No. 97, Su Tsuo Vill., Liu Chiao Hsiang,	5-7812829	5-7812698	hungkuo.medical@msa.hinet.net
KDENTEK CO., LTD.	Taipei Hsien	235	No. 502, Yuan Shan Rd., Chung Ho City	2-22264766	2-22264768	sjkuo@ms8.hinet.net
KOL VAN CO., LTD.	Taipei	105	13 F-7, No. 234, Nan King E. Rd., Sec. 5	2-27495575	2-27493571	kolvan@ms11.hinet.net
LI XIANG INTERNATIONAL CO., LTD.	Taipei Hsien	241	1 F, No. 204, Daj St., San Choung City	2-28126379	2-28165339	lixiang-dent@yahoo.com.tw
POPLAR CO., LTD.	Taipei	104	No. 33, Lane 12, Chi Lin Rd.	2-25618191	2-25418008	poplarsq@ms58.hinet.net
PRAISE ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei	104	6 F-1, No. 25, Nan King E. Rd., Sec. 1	2-87806556	2-87806559	
PRODENT CO., LTD.	Taipei	106	7 F-2, No. 233, Hsin Yi Rd., Sec. 4	2-27028624	2-27083425	prodentt@ms14.hinet.net
ROLENCE ENTERPRISE CO., INC.	Taoyuan Hsien	320	No. 18-3, Lane 231, Pu Chung Rd., Chung Li City	3-4631999	3-4631997	rolence@ms7.hinet.net
SUNRISER MEDICAL CO., LTD.	Taipei	115	5 F-3, No. 815, Chung Hsiao E. Rd., Sec. 5	2-26547866	2-27882885	sunrise.medical@msa.hinet.net
YONG LING INDUSTRIAL CO., LTD.	Taipei Hsien	242	5 F, No. 76-4, Pi Chiang St.	2-22778605	2-29927779	
YOUR BEST PRODUCTS CO.	Taipei	106	12 F-1, No. 376, Tun Hua S. Rd., Sec 1	2-27036468	2-27042129	songtahc@ms8.hinet.net
PROTAGONIST ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei Hsien	235	10 F, No. 362, Sec.2, Chung Shan Rd., Taipei	2-82422418	2-82422420	pro1688.pro@msa.hinet.net
TING SING TRADING CO., LTD.	Taipei	104	No. 30, Chang An E. Rd., Sec. 2	2-25420968	2-25420969	

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

FOMED DENTAL INC.	Taipei Hsien	241	6 F, No. 70, Kuang Fu Rd., Sec. 1, San Chong City	2-29995210	2-29993647	fomedtai@ms21.hinet.net
HIGHBRED INTERNATIONAL INC.	Taipei	106	3 F, No. 413, Jen Ai Rd., Sec. 4	2-27313570	2-27753335	
SUNDENT CORPORATION	Taipei Hsien	235	12 F-3, No. 258, Lien Chen Rd., Chung Ho City	2-82280861 29393932	2-82280862	Sudent.co@msa.hinet.net.
YONG CHIEH ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei	105	Rm. 603, 6 F, No. 346, Nanking E. Rd., Sec. 3	2-27788315	2-27110802	yonchieh@tpts4.seed.net.tw
ACUS TRADING CO., LTD.	Taipei	106	6 F, No. 269, Ho Ping E. Rd., Sec. 2	2-27388002	2-27362022	
CHING YENG DENTAL INSTRUMENT CO., LTD.	Taoyuan Hsien	320	No. 532, Chung Shan E. Rd., Sec. 2, Chung Li City	3-4658811	3-4663636	
BARRY MED ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei Hsien	241	2 F-3, No. 9, Chung Yang Rd., Sec. 3, San Choung City	2-29861102	2-29861104	nicychan@ms15.hinet.net
GOLDJOHNG TRADING CO., LTD.	Taipei	112	1 F, No. 5, Alley 1, Lane 70, Chih Yuan 1st. Rd.	2-28201606	2-28271627	goldjohn@ms19.hinet.net
HONG HOW ENTERPRISE CO.	Taichung	402	10 F-1, No. 18, Liu Chuan E. Rd., Sec. 1	4-23767007	4-23726117	
ARTICULOS FARMACEUTICOS, EQUIPO MEDICO HOSPITALARIO						
CHI FU TRADING CO., LTD	Taipei	104	Rm901, No.142, Ming Sheng E. Rd., Sec.3,	2-27168633	2-27168465	c8633@m516.hinet.net
CAMARAS FRIGORIFICAS						
BIOWAY CORPORATION	Taipei	104	3f-2, No169-6, Chang An E Rd.,sec2	2-27712196	2-27413770	bioway@ms3.hinet.net
SI FO INSTRUMENTS CO., LTD	Taipei	100	No43, Lin Sen S Rd.,	2-23396789	2-23017244	service@horizons.com.tw
CAMARAS HOSPITARIAS, EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO						
GLORIOUS UNION TRADING CO., LTD	Taipei	114	2f, No.168, Ray Kuang Rd., Nei Hu Dist	2-26592277	2-27987138	terrykuo@gumt.com.tw
CROWNMED ENTERPRISE CO., TLD	Taipei	106	5f, No.75, Sec.3, Roosevelt Rd.,	2-23629357	2-23625900	
COLCHONES DE CAMAS HOSPITARIAS, ARTICULOS DE RECUPERACION						
GLORY N & T TRADING CO., TLD	Taipei	104	1f, No.4, Lane218, Chilin Rd.,	2-25813031	2-25818286	glorynt@tpts7.seed.net.tw
COSMETICAS, LASER MACHINE						

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

COTA ENTERPRISE COMPANY	Taipei	100	2 F, No. 99, Line Pao W. St.,	2-23092947	2-23018659	
NEOASIA LTD	Taipei	114	2f, No118, Hsin Shan Rd., Nei Hu	2-87917778	2-87917738	neo88602@ms16.hinet.net
ELECTRO-CARDIOGRAPHS, ULTRASONIC SCANNING APPARATUS						
PROMED INSTRUMENT CO., LTD.	Taipei	106	6 F, No. 146, Chin Shan S. Rd., Sec. 2	2-23936131	2-23913739	promed87@ms27.hinet.net
YANG DER INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	106	13 F-2, No. 76, Tun Hwa S. Rd., Sec. 2	2-27084128	2-27048118	ktt@mail.catv.com.tw
YANG DER INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	106	13 F-2, No. 76, Tun Hwa S. Rd., Sec. 2	2-27084128	2-27048118	ktt@mail.catv.com.tw
ELECTRO-CARDIOGRAPHS, EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO						
ARGENT MEDICAL SYSTEM CORP.	Taipei	114	2 F, No. 14, Lane 123, Min Chuan E. Rd., Sec. 6	2-87923558	2-87923465	dick@amsc.com.tw
TAIWAN BIOTECH CO., LTD.	Taoyuan	330	No. 22, Chieh Shou Rd.,	3-3612131	3-3670029	trade-a@sintong.com
ZUEI TAH TRADING CO., LTD.	Taipei	106	3 F-1, No. 21, An Ho Rd., Sec. 2	2-27097663	2-27067836	cpi5002@ms15.hinet.net
ELECTRO-CARDIOGRAMAS EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO						
MEDICARE UNITECH INC.	Taipei Hsien	251	17 F, No. 29, Chung Chen E. Rd., Sec. 2	2-23578099	2-28096228	
ELECTROMEDICINA						
MEDITECHS INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	111	3f, No. 327, Cheng the Rd., Sec.4	2-28832010	2-28832012	meditec@ms24.hinet.net
EQUIPO MEDICO DE LA OTORRINOLARINGOLOGIA Y LA REHABILITACION						
RONAMAC INTERNATIONAL CORP.	Taipei	105	2 F, No. 34, Min Sheng E. Rd., Sec. 5	2-27620234	2-27616310	tw.ronamac@msa.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO						
BARD PACIFIC HEALTH CARE CO., LTD.	Taipei	104	6 F, No. 163-1, Chang An E. Rd., Sec. 2	2-27407891	2-27775576	
BAXTER HEALTHCARE LTD.	Taipei	106	15 F, No. 216, Tun Hwa S. Rd., Sec. 2	2-23785000	2-23782302	Linda_ho@baxter.com
BIOCARE CORPORATION	Hsin Chu	300	2 F, No. 25, Yien Fa 2nd Rd., Science-based Ind. Park	3-5781410	3-5781418	info@biocare.com.tw
CEMMA ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei	104	3 F, No. 85, chien Kuo N. Rd., Sec. 2	2-25093453	2-25091149	cemmatw@cemma.com.tw

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

CHANCELLOR INSTRUMENT CO., LTD.	Taipei	104	12 F, No. 9, Lane 271, Nung An St.	2-25056996	2-25056922	chancell@ms3.hinet.net
CHIAOSON ENTERPRISE CO., LTD.	Taichung	400	8 F-1, No. 1, Shuang Shih Rd., Sec. 1	4-22203202	4-22245517	a2419826@ms5.hinet.net
ENSAFE INDUSTRIAL CORPORATION	Tainan Hsien	730	No. 319-7, Kai Yuan Rd., Hsin Ying City	6-6362131	6-6359171	minpingh@hotmail.com
HI-ACTION DEVELOPMENT CO., LTD.	Taipei	105	1f, No.1, Alley 10, Lane 53, Nan King E. Rd., Sec. 4	2-27175625	2-27176830	gulff@ms4.url.com
HOLD-FULL INTERNATIONAL CO., LTD.	Taipei	106	4 F-1, No. 339, Hsin Yi Rd., Sec. 4	2-27081779	2-27039727	holdfull@ms41.hinet.net
HOLLING PHARMACEUTICAL CORPORATION	Taipei	105	2 F, No. 311, Tun Hua N. Rd.	2-27134242	2-27160459	
HONG GATE ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei	114	5 F, No. 8-1, Lane 329, Nei Hu Rd., Sec. 3	2-22480473	2-22486857	honggate@seed.net.tw
HSIEH HO INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	100	7 F, No. 112, Chung Hsiao E. Rd., Sec. 1	2-23934231	2-23956481	sankwang@ms6.hinet.net
HT UNION CO., LTD.	Taipei	114	4 F, No. 158, Shin Hu 2nd Rd., Nei Hu Dist.	2-27936233	2-87913395	aaronht@ms23.hinet.net
JIUNN SHENG ENTERPRISES CO., LTD.	Taipei	106	10 F-4, No. 41, Roosevelt Rd., Sec. 2	2-23915659	2-23965659	jscoinfo@ms17.hinet.net
KINGSTONE PRODUCTS (TAIWAN) LTD.	Taoyuan Hsien	333	No.77-1, Wenhwa 1st. Rd., Lohshan Vill, Kueishan Hsiang	3-3278140	3-3282809	mediland@ms15.hinet.net
KWANG TEN TRADING CO., LTD.	Taipei	106	13 F, No. 76, Tun Hwa S. Rd., Sec. 2	2-27069001	2-27048118	kwangten@ms33.hinet.net
MED PHAR ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei	106	9 F, No. 299, Chuan Hsiao E. Rd., Sec. 4	2-27717322	2-27712131	medphar@ms15.hinet.net
MEDEN INTERNATIONAL INC.	Taipei Hsien	241	8 F-3, No. 8, Lane 609, Chung Hsin Rd., Sec. 5, San Chung City	2-29995515	2-29954848	medenint@ms11.hinet.net
NSH MEDICAL CORP.	Taipei	106	2 F, No. 19, Lane 97, Hsin Sheng S. Rd., Sec. 1	2-27751140	2-27774201	nshmd@ms15.hinet.net
PRO-BERN INSTRUMENT CO., LTD.	Kaohsiung	813	9 F-1, No. 8, Po Ai 3 Rd.,	7-3458079	7-3423065	
ROMANA ENTERPRISES LTD.	Taipei Hsien	234	4 F-19, No.343, Chung Ho Rd., Yuan Ho City	2-22329119	2-32330220	romana@ms27.hinet.net
ROTARY TRADING CO., LTD.	Taipei	115	5 F, No.223, Chung Yang Rd.,	2-26521030	2-27859915	tungho@tpts1.seed.net.tw

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

RTSYSTEM INC.	Taipei	104	7 F-5, No. 42, Song Chiang Rd., Chung Shan Dist.	2-25815966	2-25639355	
RTSYSTEM INC.	Taipei	104	7 F-5, No. 42, Song Chiang Rd., Chung Shan Dist.	2-25815966	2-25639355	
SCHMIDT SCIENTIFIC TAIWAN LTD.	Taipei Hsien	231	6 F, No. 6, Alley 6, Lane 45, Pao Hsin Rd., Hsin Tien City	2-89197799	2-89197500	stellahsu@schmidt.com.tw
SENSATION MEDICAL COSMETIC CO., LTD.	Taipei	111	2 F, No. 289, Cheng Te Rd., Sec. 4	2-28834043	2-28836345	
SHIN CHEN INSTRUMENT CO., LTD.	Taipei	100	5 F-2, No. 132, Han Kuo St., Sec. 1	2-23813745	2-	
SOAR MEDICAL-TECH. CO., LTD.	Taipei	114	No. 46, Lane 103, Nei Hu Rd., Sec. 2, Nei Hu Dist.	2-26590631	2-26590632	
SSAGA INTERNATIONAL CO., LTD.	Taipei Hsien	231	9 F, No. 4, Lane 235, Pao Chiao Rd., Hsin Dien City	2-29180011	2-29152447	ssaga@ms27.hinet.net
SURGIMED CORPORATION	Kaohsiung	800	7 F-2, No. 183, Liu Her Rd., Hsin Hsing Dist.	7-2229153	7-2241840	surgi@ms11.hinet.net
TRUSHINE MEDICAL INSTRUMENT CO., LTD.	Taipei Hsien	100	10 F-1, No. 378, Chung Chen Rd., Yungho City	2-89213028	2-89212982	
UNISON COMPANY LTD.	Taipei	106	14 F, No. 97, Tun Hwa S. Rd.	2-27062121	2-27065300	www.unison.com.tw
UPWARDS BIOSYSTEMS LTD.	Taipei	106	2 F-6, No. 100, Ho Pin E. Rd., Sec. 2	2-27335111	2-27332552	ubl@ms9.hinet.net
UPWARDS BIOSYSTEMS LTD.	Taipei	106	2 F-6, No. 100, Ho Pin E. Rd., Sec. 2	2-27335111	2-27332552	ubl@ms9.hinet.net
VICTORY EIGHT ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei	104	10 F-3, No. 52, Chung Shan N. Rd., Sec. 2	2-25311601	2-25312110	
VIGORLIN INTERNATIONAL CO., LTD.	Taipei	110	2 F, No. 32, Lane 79, Hsinyi Rd., Sec. 2	2-23578218	2-23578219	lin4114@tpts1.seed.net.tw
WEICHIA MEDICARE CO., LTD.	Taipei	104	2 F, No. 85, Chien Kuo N. Rd., Sec. 2	2-25150450	2-25013376	juiti@ms29.hinet.net
YINGLIMENT CO., LTD.	Taipei Hsien	241	3 F-3, No. 89, Chung Hsin Rd., Sec. 3, San Chun City	2-89833777	2-89833728	
MEDFIRST HEALTHCARE SERVICES, INC.	Taoyuan	333	No. 49, Fu Shing 1 Rd., Gueishan Shiang, Taoyuan Hsien, Taiwan, R.O.C.	3-3970761	3-3285892	
PANTECH INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	105	4 F, No. 3, Lane 338, Nan King E. Rd., Sec. 3	2-27319211	2-27415583	pantech@pant.com.tw
ANGEL MEDICAL INSTRUMENT CO., LTD.	Taipei	104	10 F-1, No. 11, Min Chuan W. Rd.	2-25866286	2-25866282	

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

YUHSIUNG CO., LTD.	Taipei	104	2 F, No. 85, Chien Kuo N. Rd., Sec. 2	2-25150244	2-25013376	juiti@ms29.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO PARA CANCER						
COOPERATIVE C. L. ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei	106	9 F, No. 337, Tun Hua S. Rd., Sec. 1	2-27056000	2-27542845	coopcl@ms9.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, CATÉTERES						
KUNG CHANG TRADING CO., LTD.	Taichung	404	5 F, No. 3-42, Lane 256, Chung Te Rd., Sec. 1, N. Dist.	4-22335691	4-22361112	hsiaokc@ms62.hinet.net
TRIDENT MEDICAL CORPORATION	Taipei	114	7 F, No. 46, Chou Tzu St.	2-87975080	2-87975070	info@trident-medical.com
WONDERFUL INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	106	7 F, No. 2, Lane 160, Fu Hsin S. Rd., Sec. 2	2-27001787	2-27047389	wonder.tw@msa.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, EQUIPOS DE OPERACION						
WELLBIN INC.	Taipei	104	7 F, No. 498, Fu Hsin N. Rd.,	2-25028433	2-25036712	wellbin@msa.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, INSTRUMENTOS PARA EXAMENAR EL OIDO, AUDIFONO						
TEAM-BEST INC.	Taipei	106	7 F-1, No. 380, Hsin Yi Rd., Sec. 4	2-27038283	2-27033490	teambest@ms24.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, LASER PHOTOCOAGULATORS						
NICHEMAN CO., LTD.	Taipei	106	10 F-3, No. 100, Ho Pin E. Rd., Sec. 2	2-23775510	2-23775560	nicheman@ms3.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, MATERIAL FUNGIBLE						
HIGHWELL ENTERPRISE CO., LTD.	Chiayi	600	No. 176-1, Si Men St.	5-2243936	5-2242236	highwell@ms6.hinet.net
LEIN YI CO.	Taipei Hsien	235	11 F-7, No. 268, Lien Chen Rd., Chung Ho City	2-82273250	2-82280636	nanfa123@ms35.hinet.net
MERCY CARE MEDICAL CO., LTD.	Taipei	112	4f, No. 17, Lane 40, Yu Ming 1st. Rd.,	2-28234807	2-28250363	
MEDITECH MEDICAL PRODUCT CO., LTD.	Kaohsiung	804	3 F, No. 516, Min Lun Rd., Ku Shan Dist.	7-5538021	7-5535387	meditech@mediland.com.tw
FU SHING MEDICAL CO., LTD.	Taipei	103	2 F, No. 35, Huan Ho N. Rd., Sec. 2	2-25973389	2-25855322	fu3389@ms37.hinet.net
CHENG I HSING TRADING CO., LTD.	Taipei	104	No. 1, Lane 4, Chin Chou St.	2-25116086	2-25233716	service.cih@cih.cc
MILLIGRAMS INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei Hsien	238	3 F, No. 641, Chung Chen Rd., Shulin City	2-26762058	2-26762062	albert.yang@milligrams. com.tw

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

HEALTHY MEDICAL & TEXTILE CO., LTD.	Taipei Hsien	241	13 F, No. 111-8, Hsing Te Rd., Sanchung City	2-85124155	2-85124156	
TYCO-HEALTHCARE (TAIWAN) LTD.	Taipei	104	4 F, No. 407, Rey Kung Rd., Taipei	2-87978988	2-87975885	rubylin@tycohealth.com.tw
Y. H. BIOTEK CO., LTD.	Taipei	111	3 F-10, No. 765, Wen Lin Rd.	2-28331161	2-28312605	yhbiotek@ms19.hinet.net
WISDOM UNION ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei Hsien	221	9 F-7, No. 81, Hsin Tai 5 th Rd., Sec. 1	2-26984188	2-26984288	wisdomco@ms11.hinet.net
JASONS MEDICAL CO., LTD.	Taipei	104	3 F, No. 87, Chien Kuo N. Rd., Sec. 2	2-25014715	2-25057299	Jasón-csa@umail.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, MOBILIARIO MEDICO						
LIESIEN ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei Hsien	220	5f, No. 457, Chung San Rd., Sec. 2, Pan Chiao City, Taipei Hsien, Taiwan, R.O.C.	2-23074257	2-23325444	liesien@so-net.net.tw
SI FO INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	100	1f, No. 114, Ning Po W. St., Taipei, Taiwan, R.O.C.	2-23011017	2-23329568	service@horizons.com.tw
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, SPHYGMOMANOMETER						
EVEREST MED-EQUIP TRADING CO., LTD.	Taipei Hsien	241	4 F, No. 6, Lane 609, Chung Hsin Rd., Sec. 5, Sanchung City	2-29993593	2-29993495	Everest.asia@msa.hinet.net
JIH JIANG ENTERPRISE CO., LTD.	Kaohsiung	806	No. 192, Ho Pin 2nd Rd., Chien Chen Dist.	7-7224431	7-7254145	yihjiang@ms34.hinet.net
MEDWAY BME CORPORATION	Taipei	115	5 F, No. 38, Chung Hsiao E. Rd., Sec. 6	2-27888535	2-27888536	medway@so-net.net.tw
TRANSCORE TAIWAN CO., LTD.	Taipei	110	F-4, No. 737, Reikuang Rd., Nei hu District. Taipei - Taiwan	2-27993228	2-27995528	transcor@ms13.hinet.net
TRANSMEDIC CO., LTD.	Taipei	242	4-F, No.120, MinShen West Rd., Taipei	2-2550 3652	2-81924229	
YIH HORN CO., LTD.	Taichung	404	No. 6, Chin Hua St., N. Dist.	4-22388592	4-22309267	yihhorn@ms77.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, SYRINGES, CATHETERS, EQUIPOS MIDICOS DE OFTALMOLOGIA						
FORMOSA MEDICAL INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	105	6 F-1, No. 170, Nan King E. Rd., Sec. 4	2-25792299	2-25777184	formosam@ms8.hinet.net
EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO, EQUIPOS DE OPERACION						
ARKMED INC.	Taipei	241	1 F, No. 32, Lane 131, Hsin Te Rd.,san Chou City	2-22783122	2-22782025	arkmed@ms29.hinet.net
EQUIPOS DE CIRUGÍA Y NEUROLOGÍA						

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

U-CHANTER ENTERPRISE CO. LTD.	Taipei	106	1 F, No. 12-1, Alley 5, Lane 175, Ho Pin E. Rd., Sec. 2	2-27084247	2-27021513	uchanter@mail.uchanter.com.tw
EQUIPOS DE REHABILITACION						
AMPLE MEDICAL INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	104	4 F-1, No. 92, Chung Shan N. Rd., Sec. 1	2-25631509	2-25315510	ample@ms6.hinet.net
CONTINUOUS INSTRUMENT CO., LTD.	Kaohsiung Hsien	830	6 F, No. 7, Wen Fu St., Feng Shan City	7-7903265	7-7903341	uf894135@ms15.hinet.net
EVER PROSPEROUS INSTRUMENT INC.	Taipei Hsien	231	4 F, No. 2, Alley 59, Lane 42, Min Chuan Rd., Hsin Tien City	2-29186363	2-2918288	epii@epii.com.tw
PEKO INCORPORATION	Taipei	106	10 F, No. 189, Shin Yi Rd., Sec. 4,	2-27033622	2-27086643	peko@ms9.hinet.net
EQUIPOS MEDICOS DE LA OTORRINOLARINGOLOGIA Y LA UROLOGIA						
WHOLE WELL CO., LTD.	Taipei	116	No. 48, Lane 203, Hsin Long Rd., Sec. 2	2-89322788	2-29321836	whole.well@ms9.hinet.net
ICU, APARATOS RESPIRACION						
NAN JONG TRADING CO., LTD.	Taipei	100	No. 69, Kai Feng St., Sec. 1	2-23114513	2-23886288	nanjong@ms10.hinet.net
H.T.W. HEALTHCARE CO., LTD.	Taipei Hsien	231	7 F, No/ 89, Ming Chung Rd.	2-23621034	2-29130974	htwcare@ms1.hinet.net
IMP EQUIPO MEDICO-HOSPITALARIO DE OCULAR, EQUIPOS MEDICO DE OFTALMOLOGIA						
TAIWAN OPTICAL CO., LTD.	Taipei	105	3 F, No. 222, Nan King E. Rd., Sec. 5	2-27694122	2-27569228	twnoptic@seed.net.tw
INCUBADORAS						
PROMED INSTRUMENT CO., LTD.	Taipei	106	6 F, No. 146, Chin Shan S. Rd., Sec. 2	2-23936131	2-23913739	promed87@ms27.hinet.net
YUHSIUNG CO., LTD.	Taipei	104	2 F, No. 85, Chien Kuo N. Rd., Sec. 2	2-25150244	2-25013376	
INSTRUMENTAL MEDICO Y QUIRURGICO						
CHAWEI CO., LTD	Taipei	100	2F, No. 43-1, Jen Ai Rd., Sec.2	2-23519026	2-23570696	chawei@ms23.hinet.net
NEW GREEN LIFE CORP.	Taipei	106	1 F, No. 3, Alley 13, Lane 123, Jen Ai Rd., Sec. 3	2-27710889	2-27710990	
WINNER SCIENTIFIC COMPANY	Taichung	404	5 F-5, No. 200, Wen Hsin Rd., Sec. 4, N. Dist.	4-22950030	4-22978598	lin@winstf.com
INSTRUMENTO MEDICO POR INSPECCION						
YANG DER INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	106	13 F-2, No. 76, Tu Hwa S. Rd., Sec. 2	2-27084128	2-27067941	ktt@mail.catv.com.tw

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

TAIWAN STANCH CO., LTD.	Taipei	104	2f, No. 51, Wu Chang St.,	2-25021879	2-25051872	
BERTEC ENTERPRISE CO., LTD.	Taipei Hsien	235	6 F, No. 800, Chung Chen Rd., Chung Ho City	2-22281234	2-22281111	bertec@bertec.com.tw
KITS DIAGNOSTICO						
EVERMEDICAL COMPANY LTD	Taipei	110	6f, No.379, Chuang Ching Rd.,	2-27232822	2-27221054	williamy@ms3.hinet.net
RIÑONES ARTIFICIALES						
HI-CLEARANCE INC.	Taipei Hsien	241	8 F-3, No. 2, Lane 609, Chung Hsin Rd., Sec. 5	2-29953318	2-29953363	wendy@hiclearance.com.tw
SHARPMED INSTRUMENTS CO., LTD.	Taipei	114	2 F, No. 48, Lane 10, Chi Hu Rd.	2-87975558	2-87975568	sharpmed@ms17.hinet.net
MAQUINARIA DE ENVASE Y EMBALAJE PARA MEDICINA						
CAESAR INSTRUMENT CO., LTD.	Taipei	116	No. 61, Hsin Hai Rd., Sec. 6	2-86613576	2-86613516	caesarco@ms39.hinet.net
CHUNG TENG MEDICAL INSTRUMENTS CO., LTD.	Taichung	407	No. 11, Lane 126, His Tun Rd., Sec. 2,	4-23112888	4-23113012	chungteng.tw@yahoo.com.tw
SMILE GROUP CORPORAITON	Taipei	111	No3, Alley6, Lane44, Tienmu N Rd.,	2-28765958	2-28765955	
MAQUINA DE ROSCAR, MAQUINARIA TRAUMATO LOGICA PARA INSERTAR PROTESIS DE TORNILLOS						
SYNTEC SCIENTIFIC CORPORATION	Changhua Hsien	509	No. 2, Kung San Rd. Chuanshing Ind. Zone	4-7987099	4-7987077	alexr@syntec.com.tw
OPTICA CIENTIFICA Y TECNICA, EQUIPOS MEDICO DE OFTALMOLOGIA						
TAIWAN HWA IN ENTERPRISE CO., LTD	Taipei	105	4f-5, No.162, Sec.5, Ming Shen E Rd., Song San Dist	2-27622100	2-27607630	louisy@hwa-in.com
KERMIT CORP	Taipei	108	5f-3, No.8,lane609, Sec.5, Chong Shih Rd.,	2-23611546	2-23611547	
UNITED MECICAL INC	Taipei	110	7F, No.3, Sec.3, Ming Shan East Rd.	2-87802626	2-87802938	untaipei@ms13.hinet.net
NAN JONG INTERNATIONAL CO., LTD	Taipei	100	No.69, Sec.1, Kai Fong St.,	2-23114513	2-23886288	nanjong@ms10.hinet.net
BUTICON INTERNATIONAL CORPOARATION	Taipei	106	5f-1, No.3, Roosevelt Rd., Sec.3,	2-23693939	2-23699766	buticon@ms14.hinet.net
SPHYGMOMANOMETER						
TOP LEAP CO., LTD.	Taipei	104	8 F-6, No. 185, Sung Chiang Rd.,	2-25017687	2-25017909	topleap1@ms19.hinet.net

EL MERCADO DE EQUIPAMIENTO MEDICO EN TAIWAN

ADEPT GENERAL CORP.	Taipei	114	1 F, No. 17, Lane 191, Hsin Hu 2nd Rd.,	2-87919292	2-87923232	ems@adept.com.tw
JINGS INSTRUMENT CO., LTD.	Taipei Hsien	241	6 F-2, No. 45, Chung Yang Rd., Sec. 1, San Chung City	2-85121610	2-85124711	rober@jings.com.tw
SCHMIDT SCIENTIFIC TAIWAN LTD.	Taipei	110	6F, NO.37, TUNG HSING RD.,	2-27678890	2-27678820	
MINPO CORPORATION	Taipei	241	8 F, No. 42, Cheng Kung R.D, San Chung City	2-29736960	2-29742893	steven@minpo.com.tw
VITRINAS DE ASPIRACION DE GASES TOXICOS						
E SUN ENVIRONMENTAL PROTECTION ENGINNERING INC	Taipei Hsien	221	7f-2, No.21, Lane169, Kang Ning St.,	2-26922996	2-26925519	
HONEYWELL TAIWAN LTD	Taipei Hsien	235	10f No.168, Lien Cheng Rd., Chungho City	2-22451000	2-22453241	
JOHNS & TRADING CO., LTD	Taipei	105	6f, No.340, Fu Ching St.,	2-27724377	2-27466378	
JORCO ENTEPRRISE CO., TLD	Taoyuan Hsien	335	No.5, the Shen Rd., Hsingho Li Tashi Chen,	3-3883444	3-3885444	
MOLONG TECHNOLOGY CO. LTD	Taipei	104	11f, No.23-1, Hsin Sheng S. Rd.,	2-87726892	2-87707146	greencom@greencomfort.com.tw